

PIENSE Y PROSPERE TM BYJJ

LOS SECRETOS DEL ÉXITO



**LO MEJOR DE LOS
DISCURSOS
DESCONOCIDOS
DE NAPOLEON HILL**

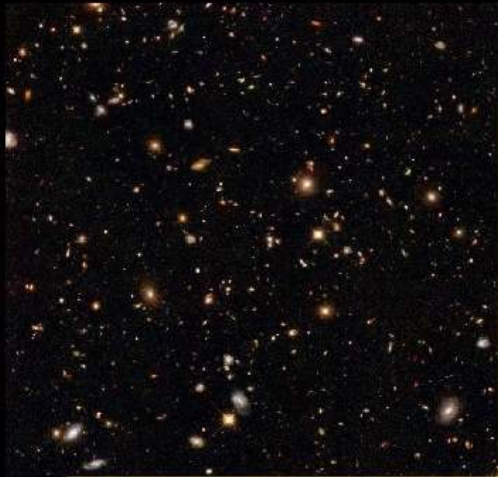
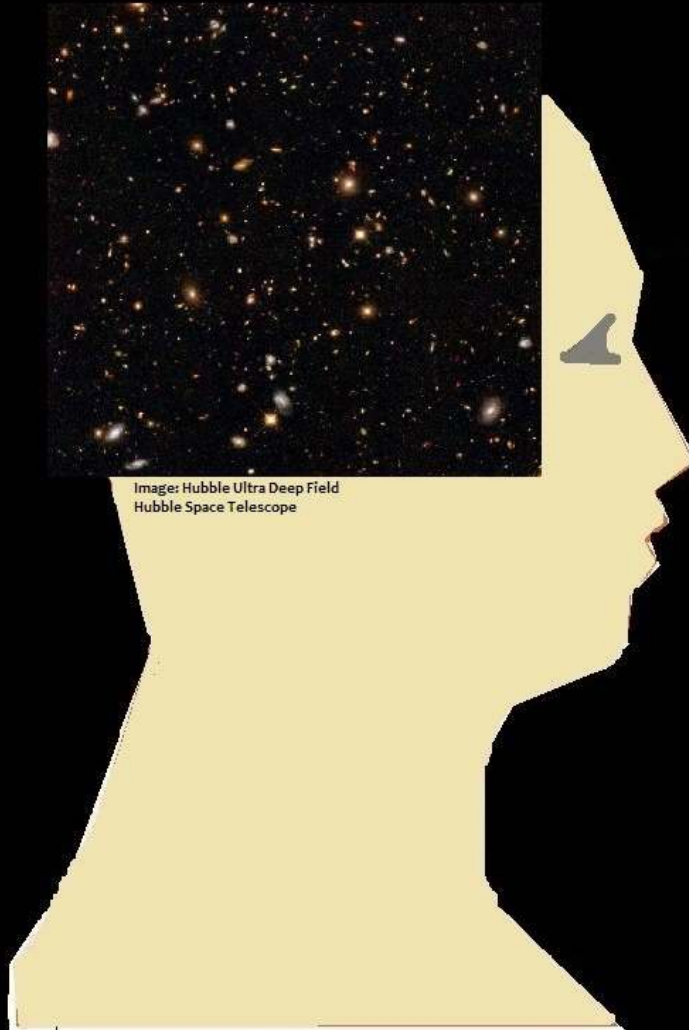


Image: Hubble Ultra Deep Field
Hubble Space Telescope



SPANISH EDITION

LO MEJOR De Las Grabaciones Desconocidas de Napoleón Hill

Estimado lector, me complace traerle el PRIMER tomo de: LO MEJOR De Los Discursos Desconocidos de Napoleón Hill (™) LIBRO 1-DE-3

Esta transcripción ha sido meticulosamente preparada de los discursos que Napoleón Hill dio a grupos de estudiantes hace muchos años y que aún son tan relevantes como lo fueron en el momento.

Sus mensajes son inspiradores y elocuentes tal como en todas sus obras. Le explica de una manera sencilla y concisa todos los principios que se encuentran en el libro “Piense y Hágase Rico” el cual ha creado mas millonarios que ningún otro libro en la historia.

Este entrenamiento es intemporal e imprescindible para cualquier persona que quiera avanzar hacia el éxito. Esta filosofía a inspirado y ayudado a más personas que cualquier otra formación en la historia. Felicidades por su elección!

Importante: Para entender mejor esta filosofía usted debe leer también “Piense y Hágase Rico” de Napoleon Hill. [El libro que lo comenzó todo.] *Note que en esta transcripción (beta) de las grabaciones nos hemos esforzado por transmitirle el sentido y la emoción que el señor Napoleón quería proyectar a su audiencia en sus presentaciones. Mas entendemos que él fue único en su genero.

Lo invitamos a que escuche las grabaciones originales (Audio MP3 en ingles) disponibles gratis para el publico en general en Youtube o Google. Poner las palabras: “Napoleon Hill Rare Recordings.”

Tabla de Contenido

LO MEJOR De Las Grabaciones Desconocidas de Napoleón Hill (™) LIBRO 1

La fe es una actitud mental positiva en acción.

Existen muchos por allí que venden por muy poco todo su destino.

LAS OBRAS DE LA NATURALEZA. – LA INTELIGENCIA UNIVERSAL.

Existen solo cinco cosas absolutas conocidas en el entero universo.

¿Tiene usted idea por qué no tiene la suficiente confianza en usted mismo?

Su mente un transmisor de radio.

Cada cerebro es una estación de transmisión y un juego de recibidores.

¡Atacar! Nunca he visto yo a un hombre próspero que no dijera que ésa es la clave para el éxito.

La seguridad de la determinación logra el éxito deliberado.

Sepa lo que quiere y sea definitivo al respecto.

Existe una Inteligencia Universal (Infinita) que hace su obra si usted hace su parte PRIMERO!

La repetición es una cosa maravillosa y es esencial para lograr un objetivo.

No se acueste sin darle órdenes a su mente-subconsciente.

Usted esta aquí en esta tierra para hacer algo importante.

No sea negligente con su propia mente.

Pienso que usted quiere vivir! Pienso que usted quiere la abundancia!

¿Sabe de algo mejor que las relaciones armoniosas entre un hombre y su esposa?

Evite las competencias que no benefician para nada.

SEPA LO QUE QUIERE EN LA VIDA!

LA MILLA ADICIONAL – EJEMPLOS DE LA NATURALEZA.

LOS BENEFICIOS DE UNA ALIANZA-MAESTRA

Un líder siempre trabaja en perfecta armonía mediante una alianza-maestra.

Haga de cada cliente un vendedor a través del principio de la alianza-maestra.

Una alianza-maestra le traerá éxito en su vida.

Desarrolle el hábito de afirmar su propósito-definido de forma positiva al menos una vez al día.

A nadie se le permite alcanzar un lugar alto en la vida sin antes ser probado de alguna manera.

LA INTELIGENCIA INFINITA – LA PRIMERA CAUSA!

Las adversidades y la ley del beneficio equivalente.

La conciencia es una cosa maravillosa si le da el uso apropiado.

Un estado de ánimo negativo de seguro destruirá el poder de la fe.

Un deseo ardiente es el tipo de material que crea la fe.

Helen Keller. Alguien que creyó que aprendería a hablar a pesar de que había perdido el habla, su visión y su oído.

Franklin D. Roosevelt – Otro ejemplo de la confianza en sí mismo.

Desarrolle la fe y mantenga su mente en lo que desea, no en lo que no desea.

Escriba las cosas que quiere en su vida siempre que algo le este molestando.

El magnetismo personal. El desarrollo de la humildad del corazón basado en un agudo sentido de la modestia.

La ley universal de la milla adicional.

No dé un servicio de un millón de dólares y espere recibir un cheque de banco para mañana.

LA LEY DEL RENDIMIENTO O RENTABILIDAD CRECIENTE

LA LEY DEL CONTRASTE.

ÉS RESPONSABILIDAD DE USTED solamente de tener éxito!

LA INICIATIVA PERSONAL.

LOS BENEFICIOS DE IR LA MILLA ADICIONAL.

“El ir la milla adicional es lo único que le da el derecho a usted para solicitar cualquier cosa de la vida.” Napoleon Hill

El desarrollo de una imaginación aguda.

LA LEY UNIVERSAL DE LA COMPENSACIÓN SEGÚN EMERSON.

“Nadie alguna vez llega muy lejos en la vida sin el hábito de ir la milla adicional.” Napoleón Hill

Logre la paz interior mediante ir la milla adicional.

La tranquilidad y la paz interior mediante la humildad.

Participe por lo menos en un acto de se ir la milla adicional todos los días.

BLANK [HOJA EN BLANCO]

PASOS PARA CONSEGUIR UNA PERSONALIDAD AGRADABLE

Aprenda a ser flexible en la vida.

El desarrollo de un tono agradable de la voz.

Por qué mantener una mente abierta.

Sonría. “No se tome a usted mismo demasiado en serio!”

El control de la lengua en todo momento y La franqueza en la manera de hablar.

El desarrollo un agudo sentido de la justicia hacia TODAS las personas.

Un sentido de justicia hacia todas las personas en todo momento y la sinceridad.

Cultive el hábito de tomar decisiones y ejecutarlas.

FE EN UN CREADOR.

Desarrolle la propiedad de palabras correctas libre de jerga, de sarcasmo mordaz y de palabras soeces.

Desarrolle el entusiasmo controlado y un sano espíritu competitivo.

El buen acto teatral.

La moderación en todo.

Desarrolle la paciencia, sea capaz de controlarse así mismo en todo momento.

BLANK [EN BLANCO]

El subconsciente es lo único que puede percibir el poder de la inteligencia-infinita.

Bien, la fe probablemente está relacionada con el subconsciente. AL PARECER, la fe funciona a través de la sección subconsciente de la mente. El subconsciente actúa como puerta de enlace entre la sección consciente de la mente y la inteligencia-infinita. La manera como lo entiendo, es que, cuándo usted ora correctamente, usted crea la condición apropiada para la función del subconsciente.

Si usted sabe qué es lo que quiere, luego usted lo transfiere a su mente-subconsciente mediante una imagen, el subconsciente actúa como intermediario, como el portero entre usted y la inteligencia-infinita. Esto es lo único que puede encender el poder de la inteligencia infinita para usted.

El subconsciente es lo único que puede percibir el poder de la inteligencia-infinita. Y es la única manera que se puede llegar a la inteligencia-infinita, según mi libro de reglas. Y si eso no es correcto, le diré, que hasta donde estoy enterado, eso es lo mas cerca que puede haber. Porque ésa ha sido la única manera en que yo consigo hacerla trabajar.

Porque si hay algo que la gente necesita más que todo lo demás, es la autosuficiencia, – la fe en si mismo. Antes que nada, adopte un propósito-importante definido y debe comenzar de una vez. Ése es el primer paso en la edificación de la confianza en sí mismo.

Cuando usted sabe lo que quiere y usted empieza a ir en pos de conseguirlo, usted tiene una medida de autosuficiencia que ya está demostrando. Porque si usted no creyera en usted mismo usted no empezaría y ni siquiera lo intentaría. El hecho de empezar algo aunque esté lejos muestra que tiene una medida, un grado de autosuficiencia y cuanto más lo persigue, más fuerte será esa creencia.

Si usted ha tenido la experiencia de querer algo con muchos deseos, digamos cualquier artículo, mas no hay dinero a la mano y no hay forma de ganarlo en ese momento ¿que haría en ese caso? ¿Pedir prestado? Bien, eso es lo que haría la mayoría, pero hay mucho que puede hacerse en vez de pedir prestado y esto es importante. Usted debe empezar a idear algo en su mente y luego debe elaborar un plan para conseguir ese dinero. Eso es lo que debe hacer.

“El secreto del éxito es la constancia en el propósito.” -Benjamin Disraeli

EL ÉXITO DELIBERADO ES POSIBLE

Escriba una lista de todas las ventajas de su propósito, luego debe afirmarlos en su mente mediante la repetición continua. De esta manera usted creará una conciencia del éxito deliberado. Mas, si usted acepta cualquier clase de complejo de miedo o de inferioridad, si usted no espera el éxito y si no desarrolla una expectativa de éxito o una conciencia en cuanto a ello, usted no va a ser exitoso. Usted tiene que hacer algo.

Si su principal objetivo es lograr alguna cosa material, dinero por ejemplo, usted debe verse usted mismo ya en posesión de eso, – lo que sea. Llame a su subconsciencia. Esto es muy importante, porque otra vez viene en juego el poder de la fe. Pero si su fe no es lo suficientemente grande para ver la cosa ya en su posesión, incluso antes de empezar, entonces no está haciendo un uso completo de la fe aplicada.

La fe es una actitud mental positiva en acción.

No permita que pase un día sin hacer al menos un movimiento definitivo hacia el logro de su propósito mas importante en su vida. Y su actitud mental se verá reflejada en cada palabra que usted hable.

“Su actitud mental es la suma total de todos sus pensamientos en un momento dado. Una actitud mental positiva tiene sus raíces en la riqueza espiritual del alma.” Napoleón Hill

Y esta es una declaración maravillosa! Una actitud mental positiva tiene sus raíces en la riqueza espiritual del alma. La actitud mental es el medio por el cual las adversidades pueden ser transmutadas en beneficios.

Siempre que usted entra en la oficina de una persona de éxito, en la casa de alguien próspero y si puede observar el lugar donde se retira a sí mismo, usted encontrará que ellos se rodean a sí mismos con pensamientos impresos, fotografías de aquellos a quienes consideran grandes.

Empiece a hacer lo mismo en donde usted está. En su casa, en su negocio, en su oficina. Donde usted se queda más tiempo, en su dormitorio donde usted descansa cada noche. Mantenga su mente positiva con esas cosas. Póngalas justo en donde usted duerme para que las vea cada vez que va allí.

Existen muchos por allí que venden por muy poco todo su destino.

No lo sé con seguridad damas y caballeros, pero sospecho que hay relativamente muy pocas personas en el mundo, quienes de verdad entienden el principio de la fe, – quienes realmente lo comprenden y saben cómo aplicarlo. *“Porque la fe sin obras está muerta – la fe sin la acción está muerta! La fe sin una creencia positiva definitiva está muerta!”*

Yo no sé cómo va a conseguir resultados por solo creer en algo a menos que usted ponga acción en esa creencia de usted! ¿Se ha puesto a pensar qué cosa tan bonita sería, si usted tuviera una fe tan completa en usted mismo que no dudaría empezar a hacer algo — algo que usted quería hacer en la vida y sin dudar ni un solo momento? ¿Usted alguna vez ha pensado en esto? ¿No cree que sería un beneficio incomparable esto para usted?

¿Sabe usted cuántos por allí venden por muy poco todo el camino recorrido a través de la vida, porque no tienen una adecuada cantidad de confianza en sí mismos y fe? Deme un porcentaje. Pues bien, está en algún lugar entre noventa y ocho a un cien por ciento. El margen es tan pequeño que no desearía adivinar exactamente cual es.

Y determinando por los muchos miles de casos investigados, – juzgando por eso, diría que está bien sobre el 98 por ciento de las personas que nunca en toda su vida desarrollarán una suficiente cantidad de confianza en sí mismos para salir y emprender y hacer las cosas que quieren hacer en la vida, – estos aceptan de la vida lo que la vida les de.

LAS OBRAS DE LA NATURALEZA. – LA INTELIGENCIA UNIVERSAL.

¿No es una cosa extraña cómo la naturaleza trabaja? Le dá un juego de herramientas a usted. Todo lo que usted necesita para conseguir todo lo que usted pueda aspirar a tener de este mundo. Le dá un juego de herramientas suficientes para cada necesidad. Y lo recompensa generosamente por aceptarlas y usar esas herramientas. Éso es todo lo que usted tiene que hacer: Sólo aceptarlas y usarlas! Pero.. lo castiga más allá de la comparación si usted no las acepta y las usa.

La naturaleza odia los lugares vacíos (sin actividad) y la ociosidad. Ella quiere, exige que todo esté en movimiento. Y especialmente quiere que la mente humana esté en movimiento.

La mente humana no es diferente de cualquier otra parte del cuerpo. Si usted no la usa, si usted no depende de ella se atrofia y se marchita, y llega a donde cualquiera puede empujarlo de aquí para allá, y digo, – CUALQUIERA! Y a menudo usted ya no tendrá la fuerza de voluntad para resistir, ni siquiera para protestar cuando las personas lo atropellen.

Existen solo cinco cosas absolutas conocidas en el entero universo.

Sólo cinco. Y esas cinco cosas le dan forma a todo lo que existe, desde los microscópicos electrones y los protones, hasta los soles más grandes que flotan allí en los cielos. Incluyendo a usted y a mí.

Existe el TIEMPO y el ESPACIO, hay ENERGÍA y hay MATERIA. Y esas cuatro cosas no existirían sin la quinta cosa. No serían nada, – todo sería caos en el universo. Sin la quinta cosa usted y yo no habríamos sido, – nunca podríamos haber existido sin esa quinta cosa. ¿Qué piensa usted que es? UNA MENTE INFINITA O INTELIGENCIA UNIVERSAL.

Y ésta se refleja en cada brizna de hierba, en todo lo que crece sobre el suelo, en todos los electrones y los protones de la materia y el universo entero. Se refleja en el espacio y en el tiempo, y se refleja en todo lo que hay. Hay una inteligencia suprema damas y caballeros!

Esta inteligencia impregna el universo entero; el espacio, el tiempo, la materia, la energía y todo lo demás. Y cada persona individualmente tiene el privilegio de apropiarse de tanta de esta inteligencia como elija para su propio uso y beneficio. Mas solo puede apropiarse de ella si le da uso!

Sólo comprender o creer en ella no es suficiente. Usted tiene que ponerla en acción, dándole uso de una forma especial. Y la responsabilidad de este curso principalmente es darle (a usted) un patrón, un plano por el que usted tome posesión de su propia mente y ponga en operación parte de esa inteligencia universal. Todo lo que usted tiene que hacer es seguir el plano. No escoja solo esa parte la cuál le gustó más y descarte lo demás. Debe aceptar todo tal como está. Es la única manera!

¿Tiene usted idea por qué no tiene la suficiente confianza en usted mismo?

¿Se a detenido alguna vez para pensar en eso? ¿Se ha puesto a pensar por qué es que cuándo vé una oportunidad, o lo que usted cree una buena oportunidad, usted empieza a cuestionar su habilidad para aceptarla? ¿Le ha pasado a usted? ¿No acaso le ocurre todos los días?

Si usted ha tenido la oportunidad de estar relacionado con personas que son muy exitosas en la vida, usted sabrá que existe una cosa por la que ellos no son perturbados: “que si quieren hacer algo nunca se les ocurre que no pueden hacerlo.” Por lo tanto, tenga confianza en su habilidad de usar su mente y hacerla crear las circunstancias que usted quiere crear!

Y esa es la condición de cómo opera la mente de cualquier persona próspera. Y esa va a ser la condición de su mente cuando usted consiga su control a través de esta filosofía. Usted va a poder proyectar su mente en cualquier objetivo que usted escoja, y usted nunca dudará ni tendrá ninguna pregunta en su mente respecto a si usted puede hacerlo o no. Nada! Ni una pregunta en el mundo entero!

"Usted NO es el producto de las circunstancias. Usted es el producto de sus decisiones." [Stephen Covey]

Su mente un transmisor de radio.

Usted tiene una mente capaz de enviar vibraciones constante-mente. El primer transmisor de radio y el primer juego de recibidores en existencia es el cerebro del hombre, – la mente humana. Y no sólo existe en el cerebro del hombre, pero existe también en los animales.

Usted tiene una mente capaz de enviar vibraciones constante. Si usted es un vendedor y piensa abordar a un posible comprador, o usted va a hacer algo que requiere la cooperación de otras personas, condicione su mente con el propósito de que usted sienta la certeza de que el otro tipo va a cooperar con usted.

Ahora, si quiere una buena ilustración de cómo trabaja este centro de transmisión aquí está. Digamos que usted necesita mil dólares de inmediato, y para conseguirlos usted va al banco. Si no los consigue en este día, le van a recoger el automóvil o el mobiliario u alguna otra cosa. Usted debe tener esos mil dólares en sus manos. Pero porque el banquero puede percibir desde el momento en que usted entra por esa puerta que usted necesita el dinero él querrá que usted no lo tenga.

Parece gracioso ¿verdad? mas no es gracioso, es trágico. Usted lleva los fósforos allí en sus bolsillos que a veces pone su propia casa en llamas. Porque usted transmite sus pensamientos y estos lo preceden y cuando usted llega allí, descubre que en lugar de conseguir la cooperación que fue a buscar de la otra persona, el estará reflejando de regreso ¿qué? Ese estado de la duda e inseguridad, ese estado de ánimo sin fe que usted envió por delante de usted.

Usted debe hacer la venta [cerrar el trato] a sí mismo, antes de que trate de venderlo a alguien mas. Y si no hacen eso, no van a hacer una gran diferencia. Alguien podría comprar algo de ellos pero nunca harán una verdadera venta a menos que se lo vendan a ellos mismos primero.

Cada cerebro es una estación de transmisión y un juego de recibidores.

Usted puede y debe sintonizar su cerebro con los demás, de manera que este atraiga solamente las vibraciones positivas de las otras personas.

Ahora, ése es el punto al que vengo y quería que usted lo captara, que por el hábito usted puede entrenar su propia mente para recoger esos millones de vibraciones que están flotando ahí constantemente. Y debe entrenar su mente para que atraiga solamente las cosas que son relacionadas con lo que quiere más en la vida, – su propósito definitivo.

¿Y cómo hacemos eso? Manteniendo su mente enfocada sobre lo que quiere en la vida, su propósito, mediante la repetición, por el pensamiento y por la acción constante hasta que finalmente su cerebro no recogerá nada mas que lo relacionado con eso.

Ésa es una idea maravillosa ¿verdad? Usted puede educar su cerebro con el propósito de que se niegue a tomar cualquier otra vibración que no esté completamente de acuerdo o relacionada con lo que usted quiere lograr. Y damas y caballeros, cuando usted consiga tener su cerebro bajo esta clase de control usted estará sobre el sendero hacia su creador.

Si usted hiciera una descripción de cada hora se daría cuenta que: NO SOMOS EFICIENTES! Tenemos aproximadamente ocho horas para dormir, ocho para ganarse la vida y aproximadamente ocho horas mas de tiempo libre en el cual usted puede hacer algo que usted quiere. Un plan-definido lo hace a uno más alerta en cuanto a reconocer las oportunidades relacionadas con el objeto de nuestro propósito y ademas nos dá el valor de aceptarlas y actuar sobre estas.

Y todos vemos oportunidades casi todos los días de nuestra vida, las cuáles si las abrazáramos y lleváramos a cabo por la acción sobre ellas de seguro van a beneficiarnos. Pero hay algo en nosotros llamado procrastinar, que causa no tener la voluntad, el estado de alerta y la determinación para aceptar las oportunidades cuando llegan.

Pero si usted condiciona su mente con esta filosofía, no sólo aceptará las oportunidades sino que hará algo mucho mejor. ¿Qué podría ser mejor que abrazar una oportunidad? Crear la oportunidad! Esa es la idea!

¡Atacar! Nunca he visto yo a un hombre próspero que no dijera que ésa es la clave para el éxito.

¿Ha pensado alguna vez en eso? Creo que todo el mundo quiere ver a una persona caminando con su pecho sobresaliendo, caminando bien y con una atmósfera que dice que sabe lo que está haciendo, y que se dirige allá con toda la intención de hacerlo.

Le aseguro que la gente le cederá el paso y lo dejarán pasar, – si usted está determinado a conseguirlo. Y no tiene que silbar a ellos o atropellarlos, o algo parecido. Usted sólo tiene que enviar sus pensamientos adelante, con la determinación de que usted estará pasando en medio de esa multitud. Y créame, estarán ellos moviéndose a un lado y lo dejará que atraviese.

Y el mundo es así, la persona que sabe a donde va y está decidida a llegar, siempre encontrará ayudantes dispuestos a cooperar. El mayor de todos los beneficios de un propósito-definitivo, es que abre el camino para el pleno ejercicio del estado de ánimo conocido como la fe, al hacer la mente positiva y liberándola de las limitaciones del miedo, la duda, el desánimo, la indecisión y las dilaciones.

La seguridad de la determinación logra el éxito deliberado.

¿Sabe lo que quiero decir con éxito consciente o deliberado? Si le digo que es posible una salud deliberada de su conciencia, entonces usted sabría que a eso me refiero justamente.

¿Sabía usted que el 98% de las personas que nunca podrán conseguir un buen lugar en la vida, son personas “no-se-puede”? Cualquier circunstancia que aparece, que es puesta ante ellos o los sorprende, inmediatamente fijan su atención en la parte del no-se-puede, – la parte negativa.

Si usted desea mantener su mente saludable, entonces sus pensamientos deberían ser predominantemente sobre la salud en todos los sentidos. Y con referencia a la búsqueda del éxito, “sus pensamientos deberían ser predominantemente sobre EL ÉXITO. Es la parte donde usted elige “Si se puede” en vez de “No-se-puede.”

Porque existe en la mente humana y usted debe conocer su valor y debe descubrirlo por usted mismo. Quiero que usted también llegue a reconocer este mismo valor, por que existe en cada uno de ustedes y es: la capacidad de saber lo que quiere y la determinación de conseguirlo, a pesar de no saber cómo empezar al principio!

¿Qué es lo que define a un gran hombre o a una gran mujer? Dígame una definición. ¿Qué es lo que los define como tales? ¿Tiene alguna idea de lo que significa la grandeza? **“Es la habilidad de reconocer el poder de su propia mente, de aceptarlo y usarlo.”**

Y eso es lo que hace la grandeza. Y en mi libro de reglas he enfatizado que: “Cada hombre y cada mujer puede ser verdaderamente grande, por el simple proceso de reconocer su propia mente al abrazarla y usarla.” Por lo tanto, diga: “acepto mi comisión y la terminaré!”

Sepa lo que quiere y sea definitivo al respecto.

Si analizáramos la humanidad en general, noventa y ocho de cada cien personas no saben lo que quieren en la vida y en consecuencia nunca lo tendrán, ‘ellos aceptarán de la vida lo que esta les de.’

Toda su vida debería estar dedicada a un propósito, — el mas importante de su existencia. Descubra qué es lo que desea, cual va a ser ese propósito mas importante de su vida, por ejemplo, estar en paz con su creador.

Y por cierto, está bien ser modesto como yo al ir pidiendo lo que desea. (risas..) Pero no debe ser demasiado modesto. Extienda su mano y pregunte por una recompensa! Solicite las cosas que está seguro que tiene derecho a recibir. Pero al pedir, asegúrese de nunca olvidar lo siguiente: Asegúrese de saber qué es lo que usted va a dar a cambio por lo que usted espera recibir.

Existe una Inteligencia Universal (Infinita) que hace su obra si usted hace su parte PRIMERO!

La inteligencia Infinita no va a mostrarle o atraernos hacia el propósito mas importante de su vida. A menos que usted sepa qué es lo que quiere y mida la duración de este apropiadamente. Sería ridículo si usted se pusiera en camino con solamente un talento mediocre y diga a todo el mundo que va a tener un millón de dólares dentro de los próximos treinta días. Eso sería ridículo. En otras palabras, mantenga su propósito mas importante dentro de lo razonable de lo que sabe que es capaz de hacer o de merecer.

Ahora, le sugiero que mantenga su propósito mas importante estrictamente para usted mismo. Usted recibirá instrucciones adicionales sobre este tema en la lección sobre la administración de la alianza-maestra. ¿Por qué le sugiero que mantenga su propósito mas importante para usted mismo? Bien, la razón por qué usted no debe revelar sus planes mas importantes, es debido a las otras personas.

Y es que hay muchas personas curiosas y ociosas en este mundo, a quienes les gustaría poner el pie y cuando usted pase tenga un tropiezo; especialmente si usted ha conseguido un propósito y parece que va a lograr más en la vida. Y sin ninguna razón en absoluto cuando usted quiere lograr algo le ponen el pie sólo para verlo caer.

La repetición es una cosa maravillosa y es esencial para lograr un objetivo.

Si usted quiere plantar una idea en su mente-subconsciente, usted tiene que hacerlo con una cantidad elevada de fe y una cantidad tremenda de entusiasmo. Usted tiene que acelerar la mente-consciente con el propósito de que lo deje pasar a su subconsciente debido a su entusiasmo y su fe.

La repetición es una cosa maravillosa y es esencial para lograr el objetivo. La mente-consciente se cansa finalmente de escucharlo decir la misma cosa una y otra vez y dice: “Bien, si este tipo no va a parar de repetir eso, no puedo estar de pie aquí y mirarlo para siempre. Enviaré su petición a al subconsciente y vamos a ver que es lo que hará con eso”. Ésa es la manera en que la mente consciente trabaja.

Esta mente consciente nuestra es una cosa muy contraria a lo que usted cree, pues aprende todas las cosas malas que no trabajan ¿lo sabía? La mente-consciente tiene guardadas una infinidad de cosas que no trabajarán, que no son las correctas. Tiene una cantidad de esas cosas que están tendidas por aquí y por allá, basura inútil que ha recogido con el tiempo. Cosas que usted no necesita. Y es con esa clase de cosas que su mente-consciente está alimentando a su mente-subconsciente.

No se acueste sin darle órdenes a su mente-subconsciente.

Dígale lo que usted quiere. Haga el hábito de decirle lo que desea obtener. Si usted lo hace un hábito por el tiempo suficiente, su mente-subconsciente lo creará y lo que usted pida recibirá. Por lo tanto, es muy importante que usted tenga cuidado sobre lo que pide porque si usted sigue pidiéndolo, usted va a conseguirlo.

“Me pregunto si usted no estaría sorprendido si usted supiera ahora mismo lo que ha estado pidiéndole a la vida través de los años. ¿Se ha puesto a pensar en ello? usted ha estado pidiendo y ha estado recibiendo.” [Napoleon Hill]

Todo lo que usted tiene que no quiere se lo ha estado pidiendo a la vida! Puede que halla sido por negligencia de parte de usted. Tal vez por negligencia o ignorancia usted no le ha exigido a la mente-subconsciente lo que realmente quería y ella almacenó muchas cosas que usted no deseaba.

Usted esta aquí en esta tierra para hacer algo importante.

Me imagino que usted fue enviado aquí con una mente capaz, con un propósito y para conseguir su propio destino. Y si usted no hace eso, si usted no usa su mente, pienso que su vida en gran parte habrá sido malgastada, – desde el punto de vista de quien lo envió.

Tome posesión de su mente y apunte alto! No crea que porque en el pasado usted no consiguió mucho no puede lograrlo en el futuro. No mida su futuro por su pasado. Si usted hace eso se estancará. Un nuevo día está aquí, usted a renacido otra vez. Usted está creando un nuevo patrón. Vea el nuevo mundo! Usted es una nueva persona. Y si no, ¿por qué no?

Quiero que cada uno de ustedes renazca otra vez; mentalmente, física y tal vez espiritualmente. Un nuevo objetivo, un nuevo propósito, una nueva comprensión de su propio poder individual y una nueva comprensión de su propia dignidad como parte de de este vasto universo.

No sea negligente con su propia mente.

Si usted me preguntara lo que creo que es el pecado más grande de la humanidad apuesto que usted estaría sorprendido con mi respuesta. ¿Qué respuesta daría usted? ¿Qué piensa que es el pecado más grande de la humanidad? *“El pecado más grande del hombre es la negligencia para usar su posesión más grande que tiene. Ése es el pecado más grande de la humanidad, – el ser negligente con su propia mente.”*
[Napoleon Hill]

Porque, si usted usara su posesión más grande que es su mente, usted pudiera tener todo lo que usted quisiera y usted lo tendría en abundancia. Note que no dije que usted tendría todo dentro de lo razonable, dije que usted pudiera obtener todo lo que usted quiere y lo tendrá en abundancia.

No puse ninguna palabra mágica ahí. Usted, solamente usted puede poner palabras ahí respecto a lo que usted quiere. Usted es el único que puede poner limitaciones para sí mismo. Nadie más puede hacerlo por usted, – a menos que usted lo permita.

La esperanza de futuros logros en relación con un propósito mas importante en la vida está entre el más grande de los placeres del hombre. Su propósito mas importante en la debería estar a una buena distancia delante de usted, como algo a lo cuál desea llegar con ansias, – con esperanza y con expectación.

Pienso que usted quiere vivir! Pienso que usted quiere la abundancia!

“Pobre es el hombre realmente quien se ha cansado y no tiene algo más por hacer, pues ellos viven una vida miserable.” [Napoleón Hill]

Y yo he encontrado muchos de ellos, y viven una vida miserable. No!, Usted tiene que conservarse activo. Continúe haciendo algo. Manténgase trabajando. Siempre póngase objetivos alcanzables delante de usted.

Un propósito duradero debe, y por lo general puede ser obtenido mediante una serie de pasos o acciones realizadas día tras día, mes tras mes y año tras año. Porque es algo que debe ser construido por una vida entera de esfuerzo. Y esto debe armonizar con nuestras ocupaciones diarias, – con nuestra profesión.

Cada día trabajado debe permitir vernos a nosotros mismos más cerca de la consumación de nuestro propósito mas importante en la vida. Me siento apenado por tales individuos que sólo están trabajando día tras día para tener algo para comer y alguna ropa para cubrirse y un lugar donde dormir. Me siento apenado para con esa clase de personas, que no tienen ningún objetivo elevado más allá de sólo subsistir, sin la realización personal y espiritual. No puedo imaginar alguien en esta clase de situación estar satisfecho con una existencia así.

Pienso que usted quiere vivir! Pienso que usted quiere la abundancia! Pienso que usted quiere todo lo que es necesario para hacer las cosas que usted realmente desea lograr en la vida, – incluyendo el dinero.

¿Sabe de algo mejor que las relaciones armoniosas entre un hombre y su esposa?

¿Ha oído hablar de una relación entre un hombre y su esposa donde no hay armonía? Sé que usted lo a visto! No es agradable ¿verdad? No es nada agradable estar alrededor de personas que no están de acuerdo entre ellos.

Mas usted puede ser armonioso, y es allí donde usted puede empezar a aplicar la relación de la alianza-perfecta. Su esposa o su esposo debería ser su primer equipo de alianza. Tal vez usted tendrá que volver a cortejar a su pareja una vez mas, y esto es algo hermoso. Vuelva y adule a la chica o al hombre de sus sueños otra vez. Es una experiencia estupenda!

Y si usted no está en buenos términos con su socio de negocios o su compañero de trabajo, o las personas con las que usted trabaja todos los días, vuelva a re-dedicarse a usted mismo en la empresa de empezar el camino sobre una nueva base. Usted se sorprenderá lo qué hará una poca de confesión de su parte. Es una idea estupenda. La confesión es realmente una cosa maravillosa.

Escriba lo que desea de la vida y ademas desarrolle un plan definitivo para la armonía en todas sus relaciones, especialmente en el hogar, su trabajo o donde uno se relaja. Las relaciones humanas es lo más importante en relación con un objetivo-definitivo, ya que este solo es alcanzable en gran parte a través de la cooperación de otros.

¿Se había puesto a pensar en eso? **Las cosas de mayor importancia que logramos en la vida serán mediante la cooperación armoniosa con otras personas.** Mas ¿cómo va usted a conseguir esa cooperación armoniosa si usted no cultiva armonía con las personas, si usted no las comprende, si usted no hace las excepciones para sus defectos?

¿A tenido alguna vez un amigo que aprecie que usted trate de reformarlo o cambiar su mente sobre algo? ¿Le gustaría tener un amigo que trate de reformarlo a usted? No, claro que no.

Evite las competencias que no benefician para nada.

Re-dedíquese a usted mismo para una mejor relación con las personas con las que usted se involucra quienes quiera que sean. Qué cosa tan estupenda es eso. Yo se que usted puede hacerlo, – usted puede manejar eso.

La confesión es realmente una cosa maravillosa. La mayoría de las personas afirman tener demasiado orgullo como para confesar sus defectos. Yo le digo que es una buena cosa hacer eso. Saque algunos de sus defectos afuera de usted por medio de la confesión. Reconozca que tal vez usted no es perfecto, bueno, no completamente perfecto. (risas..) Tal vez la otra persona diga: “bueno, por cierto tampoco yo soy perfecto.”

Usted debería saber esto, que la falta de armonía en las relaciones humanas es atribuible solamente a la negligencia de las personas. Y es que es tan fácil descuidar las relaciones humanas.

Usted siempre encontrará cosas que pueda hacer por un amigo. Usted puede enseñarle a su amigo como hacer las cosas con mas eficacia, pero si usted empieza a decirle sus defectos o donde está equivocado, tal vez sea la ultima vez que lo haga, porque la próxima vez que lo vea el se brincará al otro lado de la calle.

En sus relaciones humanas usted puede desarrollar una relación maravillosa, pero usted no puede hacerlo criticando a las personas insistiendo sobre sus defectos, porque todos tenemos defectos. Una mejor manera de hacerlo es hablando de las virtudes y las buenas cualidades de ellas.

Nunca he visto a una persona aún por humilde que sea, que no tenga algunas buenas virtudes. Y si usted se concentra en esas buenas cualidades, esa persona sobre la que usted se está concentrando de seguro se levantará y se desvivirá para asegurarse de que usted no quede decepcionado.

SEPA LO QUE QUIERE EN LA VIDA!

“Sólo cuando quiera algo tanto como quiere respirar, entonces encontrará lo que está buscando.” [Proverbio chino]

LA NATURALEZA Y EL PROPÓSITO-DEFINITIVO. El mas grande ejemplo de la ley del propósito definitivo lo encontramos en la naturaleza, y es posible observar cómo la naturaleza lo aplica.

Existe un gran caudal de aplicaciones en cómo la naturaleza cumple su propósito. Y damas y caballeros, si hay algo en este universo que es definitivo son las leyes de la naturaleza. No se desvían, no tratan de ganar tiempo, no decrecen. Usted no puede evadirlas, usted no puede evitarlas, – mas sin embargo, usted puede aprender de ellas al adaptarse a ellas y beneficiarse por eso.

Nadie alguna vez a visto que la ley de la gravedad fuera suspendida incluso por una fracción de un segundo. No, nunca ha sido observado y nunca lo será. Porque la total configuración de la naturaleza en el universo o sistemas de universos, es tan definitivo que todo se mueve mejor que con la precisión de un reloj.

Si usted quiere un ejemplo de la necesidad de que un individuo se mueva con un propósito definitivo, solamente tiene que estudiar un poco los conocimientos de las ciencias actuales para ver como la naturaleza funciona y luego usted tendrá ese ejemplo.

El orden del universo. La interrelación de todas las leyes naturales. La interacción de todas las estrellas y planetas en una relación permanente entre sí. Esta inteligencia dirige y administra el flujo de toda la vida. Y esto es más profundo que la física cuántica, pero es accesible a cualquiera que lo desee.

Esta inteligencia es la fuente de todo genio. Es la inteligencia que crea, que sostiene cada entidad viviente. Y este mismo poder está disponible para usted, porque hay una conexión directa, una línea-caliente entre ella y su mente-subconsciente.

LA MILLA ADICIONAL – EJEMPLOS DE LA NATURALEZA.

Hemos llegado al principio de caminar la milla adicional. Usted encontrará que la naturaleza es profunda en su aplicación del principio de ir la milla adicional. Cuando la naturaleza produce flores sobre los árboles, no solo produce suficiente para llenar el árbol, pero produce lo suficiente para cuidar todos los daños y perjuicios causados por los vientos y las tormentas.

Cuando ella produce peces en los mares, no sólo produce lo suficiente para perpetuar la especie. Produce lo suficiente para alimentar las ranas, las serpientes, los caimanes y todas las otras cosas y ademas produce lo suficiente para llevar a cabo su propósito.

La naturaleza tiene una abundancia de cosas, – sobreabundancia. Ademas esta obliga al hombre a que se esfuerce de manera extraordinaria por conseguir las cosas, de otra manera este moriría. Moriríamos en una sola estación, si no fuera por la milla adicional de esfuerzo.

Si la naturaleza no compensara a un hombre cuando sale y pone un grano de trigo en el suelo con cantidades de granos para compensarlo por su inteligencia, nosotros de seguro moriríamos en una sola estación.

“Si usted hace su parte, la naturaleza hará la suya también, y lo hará en abundancia, mas que en abundancia, en superabundancia.” [Napoleón Hill]

LOS BENEFICIOS DE UNA ALIANZA-MAESTRA

La alianza-maestra es el medio a través del cual uno puede adquirir todos los beneficios de la experiencia, la capacitación, la educación, el conocimiento especializado y la influencia de los demás de una manera completa como si las mentes fueran en realidad una sola.

Es una cosa muy agradable dedicarse a un negocio donde el intercambio de dinero le hace un beneficio, pero sería mucho mejor intercambiar ideas con alguien. Por ejemplo, dé una idea a un hombre y usted reciba una a cambio. Yo lo haría y lo hago!

Muchos dirían que es imposible para un hombre tener éxito en cualquier empresa, a menos que se haya educado en ese campo mas no es así. Tome por ejemplo a Thomas Edison, quien fue quizás el inventor más grande que el mundo ha conocido. Él trataba todo el tiempo con muchas personas de Ciencia y con todo no sabía nada en absoluto sobre ningunas de las ciencias.

¿No le parece una cosa maravillosa, el saber que sea lo que sea que le falte en educación, en el conocimiento o la influencia siempre podrá obtenerse a través de alguien mas? El intercambio de favores y el intercambio de conocimientos son unos de los intercambios más importantes en el mundo entero.

Un líder siempre trabaja en perfecta armonía mediante una alianza-maestra.

Una alianza activa de dos o más en un espíritu de perfecta armonía estimula cada mente a un mayor grado de valor, y prepara el camino para ese estado de ánimo conocido como la fe. Una alianza-maestra estimula cada mente a moverse con entusiasmo, con iniciativa personal, imaginación y con valor, – a un grado muy por encima de lo que individualmente experimentaría sin tal alianza.

Usted sabe, conozco gente que ni siquiera quisieran levantarse de la cama por la mañana. No desean hacer nada excepto que se sienten mal. No quieren ponerse sus zapatos, no quieren vestirse y ni siquiera quieren comer desayuno. Ahora, ¿qué necesitan ellos? Necesitan las baterías cargadas, y tienen que tener una fuente para hacerlo.

Sería una idea genial si un hombre se levanta por la mañana con esa sensación, tener una poca de conversación con su esposa, y si ella es una buena coordinadora y le ayuda a cargar sus baterías, es probable que cuando ese hombre regrese a su casa él vendrá con todas las “pieles” que salió a buscar.

“Una alianza-maestra le da un acceso completo a los poderes espirituales de los otros miembros.” Napoleón Hill

Y no estoy hablando de sólo los poderes mentales o los poderes financieros, pero los poderes espirituales. Los sentimientos que usted tiene cuando usted comienza a establecer la permanencia en su relación de alianza-maestra, va a ser probablemente una de las experiencias más sobresalientes y placenteras de toda su vida.

Una Alianza de armonía-perfecta consiste solamente cuando esa relación con las otras personas es tan grande que si ella quiere todo lo que usted tiene usted estará dispuesto a entregárselo. Cuando usted está comprometido en una alianza-maestra, le diré, que usted tendrá tanta fe que podrá hacer cualquier cosa que usted desea y además podrá empezar algo que necesita hacer de inmediato. No existirá ninguna duda en usted, no tendrá ningún miedo y no habrá ninguna limitación. Ése es un marco maravilloso de la mente en el cual estar!

Haga de cada cliente un vendedor a través del principio de la alianza-maestra.

Es un hecho establecido que todos los éxitos individuales, basados en cualquier tipo de logro por encima de la mediocridad, se logran a través del principio de una alianza-maestra y no por el esfuerzo individual. Imagínese lo poco que podría lograr si no tuviera la cooperación de las otras personas.

La mayoría de los éxitos son el resultado de la aplicación del principio de la alianza-maestra. Suponga que usted está en una profesión, digamos que usted es un dentista, un abogado, un médico o alguien en la profesión. Y suponga que usted no aprendió cómo convertir a cada uno de sus clientes en un vendedor para usted mismo. Piense cuánto tiempo le tomaría a usted para construir una clientela leal.

Los hombres mas destacados en cualquier profesión comprenden cómo hacer un vendedor de todas las personas que sirven, y lo hacen de forma indirecta, lo hacen por ir la milla-extra con sus clientes. Lo hacen al salir de su camino y dar un servicio inusual. Ellos hacen vendedores de todos sus clientes.

Una alianza-maestra le traerá éxito en su vida.

Antes que nada, hay alianzas por razones simplemente sociales o personales. Estas están constituidas por parientes, amigos, consejeros religiosos y donde ninguna ganancia material es conseguida. La más importante alianza-maestra de ese tipo es la que puede existir entre un hombre y su esposa.

No podría, insisto, si yo fuera brillante o si tuviera grandes poderes magnéticos, no podría poner el énfasis necesario en la importancia de que ustedes quienes están casados de ir y trabajar inmediatamente y re-dedicar ese matrimonio a una 'alianza-maestra' basada sobre estas lecciones desde hoy. Le traerá alegría que nunca soñó. Le traerá éxito en su vida que nunca soñó. Le traerá salud en su vida. Eso está perfecto: esposo y su esposa! No sé de nada igual.

Y luego, hay alianzas de negocios o de adelanto profesional constituido por personas que tienen un motivo personal, uno material o de carácter financiero conectado con el objeto de su alianza. Me imagino que la mayoría de ustedes que ahora están en esta clase estarán formando sus primeras alianzas-maestras por razones puramente financieras. Mas eso es perfectamente legítimo, esa es una de las razones por lo que usted está tomando este curso hoy. Usted quiere mejorar su condición económica y financiera, y usted debe empezar inmediatamente para constituir una alianza-maestra para ese propósito.

Desarrolle el hábito de afirmar su propósito-definido de forma positiva al menos una vez al día.

La mente-subconsciente sólo será capaz de aceptar lo que usted le diga o lo que permita que las circunstancias de la vida le cuenten. La mente-subconsciente no sabe la diferencia entre una mentira y la verdad. No sabe la diferencia entre un centavo y un millón de dólares. La mente-subconsciente aceptará las cosas que usted le envíe mediante los medios ya descritos.

Y si usted le transmite pensamientos predominante-mente sobre la pobreza, la enfermedad y el fracaso, eso es exactamente lo que usted obtendrá. Y no importa cuanta fe pueda tener, usted no conseguirá la reacción del subconsciente para una actitud mental positiva, mas bien conseguirá solo lo que está manteniendo en su mente. Por lo tanto, es necesario que usted afirme una y otra vez los objetivos que usted desea conseguir en la vida, hasta que su mente-subconsciente pueda captar automáticamente todo lo relacionado a lo que quiere.

“La mente no tiene limitaciones, excepto las que usted permite que se establezcan allí” [Napoleón Hill]

Ahora, esta es una declaración bastante profunda ¿no lo cree? Pero los logros de hombres como el Sr. Edison, el Sr. Ford, Carnegie, Napoleón Hill y muchos mas, sin duda respaldan la idea de que no hay limitación excepto la que usted se pone en su propia mente.

¿Tiene alguna idea de cual es el motivo más fuerte de impulso? No es el ser muy brillante, ni tampoco ser más inteligencia que la persona común, mas bien, es creer que puede hacerlo y nunca dejar de creer en eso. Cuanto más difíciles son las cosas, mucho más debe creer que lo logrará.

Y quiero decirle que si usted toma esa misma actitud hacia usted mismo, si usted puede decirse desde todas las direcciones por así decirlo que puede, especialmente cuando es sorprendido por la adversidad o cuando las personas dudan si usted puede hacerlo, usted está realmente usando la fe aplicada y usted seguramente va a salir de eso.

“Nadie puede hacerlo sentir inferior sin su consentimiento.” [-Eleanor Roosevelt]

A nadie se le permite alcanzar un lugar alto en la vida sin antes ser probado de alguna manera.

No sé cómo el creador dirige su negocio realmente pero puedo darme una buena idea de cómo lo hace mediante la observación de esa parte que si puedo comprender. Por supuesto, hay mucho más que no entiendo, mas puedo percibir definitivamente, que el creador no permite a nadie llegar a un estado alto en la vida sin probarse antes.

Una de las cosas más destacadas que he encontrado en mi investigación, fue que los hombres con grandes logros en todas las ramas de la vida a través de las edades, fueron grandes en proporción a las veces que habían sido derrotados o se habían encontrado con fenomenal oposición. Ésa es una cosa sobresaliente que no podía haber sido una coincidencia, que cada uno de estos hombres excepcionales fueran grandes exactamente en proporción a como habían sido pequeños y la cantidad de oposición recibida y lo que pasaron en apuros.

“No tema cuando todo parece ir en su contra, recuerde que un avión despegar en contra del viento, no con él.” [Henry Ford]

LA INTELIGENCIA INFINITA – LA PRIMERA CAUSA!

Usted puede llamarlo Dios, puede llamarlo JEHOVAH, puede llamarlo YAHWEH o por el nombre que usted lo conoce. No importa como usted lo llame, TODOS somos parte de esa primera causa. No podría haber dos! Solo hay una primera causa que es responsable de este gran universo en el que estamos viviendo, responsable de usted y de mí.

Pero a menos que uno no solo crea en esto, pero a menos que usted pueda probarlo a sí mismo, a menos que usted pueda poner absoluta evidencia en un papel, usted no va a desarrollar a plenitud una fe aplicada.

Napoleón Hill: Uno de mis estudiantes me preguntó un día sobre mi concepto de Dios, si mi concepto de una inteligencia-infinita significaba lo mismo que Dios. Y contesté que sí por supuesto. Bien, me dice: “¿Podría usted demostrar la existencia de su concepto de Dios?” Yo dije que por supuesto. TODO en el universo es la prueba más fina que pueda haber de la existencia de Dios debido al orden que existe en el. Todo está perfectamente ordenado desde los electrones, protones, las partículas más pequeñas conocidas de la materia, hasta el sol más grande que flota en los cielos. Todo es armonía. Ningún caos, ningún alteración entre los planetas.

Existe más evidencia allí de una primera causa que en cualquier otra cosa que yo haya oído decir. Y si usted no lo cree, si usted no lo acepta, si usted no lo ve, si usted no lo percibe, entonces no se dará cuenta que usted es una pequeña brizna de esa inteligencia infinita que se expresa a través de su cerebro. Pero si usted reconoce esto, entonces usted entenderá la verdad de lo que le he dicho: ‘que sus únicas limitaciones son aquellas que usted se pone en su propia mente o permite que alguien lo haga o que las circunstancias las establezcan para usted.’

Las adversidades y la ley del beneficio equivalente.

¿Sabía usted que muchas veces sus adversidades son sus mas grandes bendiciones? Haga un cuidadoso inventario de todas sus derrotas anteriores y de todas sus adversidades y usted verá que todas esas experiencias contienen la semilla de un beneficio equivalente. Es por eso que quiero que usted examine esas adversidades que vienen a usted.

Ahora, sólo escucharme decir que cada adversidad trae [en sí] la semilla de un beneficio equivalente y que cada fracaso lleva consigo un beneficio equivalente no significara nada en el mundo para usted. A menos que usted experimente estas cosas en su propia experiencia podrá ver que siempre funciona así.

He tenido muchas otras adversidades [Napoleón Hill], y quiero decirle, que sin las aproximadamente veinte adversidades mayores que he sufrido, nunca hubiera sido capaz de probar la solidez de esta filosofía. Y nunca pudiera probar que existe allí también la semilla de un beneficio equivalente en cada adversidad.

Y siempre habrá algunas cosas desagradables que le sucederán a usted como a mi. Pero le puedo decir con seguridad lo que voy hacer: Voy a transmutar eso inmediatamente en algo agradable.

La conciencia es una cosa maravillosa si le da el uso apropiado.

Bien, todavía estamos hablando de los fundamentos de la fe. La dignidad expresada a través de la armonía con la conciencia apropiada, es indudablemente un factor importante en la fe aplicada. Además, también la autoestima expresada a través de la armonía con la propia conciencia.

¿No cree que es una cosa maravillosa el saber que el creador puso en usted a un auditor que le dice lo que es correcto y lo que es incorrecto? Usted no tiene que preguntar. Usted no tiene que preguntar nada a nadie sobre lo que es bueno o malo. Su propia conciencia lo hará. A menos, que usted la convierte en un conspirador en lugar de un cooperador, asfixiando la conciencia y no haciéndole caso como tantas personas lo están haciendo.

Su conciencia puede ser una guía fiable para usted, pero también puede llegar a ser un conspirador, cuando es insensibilizada para ayudarlo a cubrir su mezquindad. Y muchas personas la están utilizando sólo para ese propósito. Créame, la han ahogado. Y si eso no fuera cierto, entonces no habría tantas botas de guerra en el mundo y tantos planes para iniciar guerras más grandes y más efectivas. Ellos no tienen conciencia. Mataron su conciencia.

Un estado de ánimo negativo de seguro destruirá el poder de la fe.

Su estado de ánimo lo es todo y es la única cosa de lo que usted tiene control. ¿Por qué en mis notas he puesto de relieve que su estado de ánimo lo es todo? Subrayé esto para darle énfasis. Y ¿por qué supondría usted que quiero enfatizar esa declaración? Porque es lo único sobre lo que usted tiene control.

La única cosa en este mundo de la que usted tiene control total es su estado de ánimo, y eso connota el hecho que el creador dispuso que eso fuera la posesión más importante que usted tiene. Y lo es. Su educación, sus antecedentes, su nacionalidad o su creencia religiosa no tiene nada que ver con su capacidad, – con su habilidad para lograr las cosas. Es su estado de ánimo que usted mantiene lo que lo determinará.

Para mí, ése es la cosa más profunda en todos los conocimientos de la humanidad. El más profundo de todos, el hecho de que hasta la persona más humilde puede tomar posesión de su propia mente, y puede proyectarse a lugares altos o hacia el fango. Puede hacer de todo un éxito o puede convertir todo en un fracaso. Y sólo un mínimo cambio de su actitud mental puede cambiarlo todo del éxito al fracaso en un momento.

Un deseo ardiente es el tipo de material que crea la fe.

¿Sabe lo que un ardiente deseo significa? Es un deseo obsesivo que toma posesión de usted y se obsesiona con una idea ardiente de conseguir o hacer algo. Existen muchos deseos en el mundo, pero no son deseos ardientes y no son deseos obsesivos. La mayoría de la gente nunca en toda su vida experimentará un deseo obsesivo de esta clase.

Y pedimos por mucho dinero sin tener que trabajar. Tal vez no todo el mundo lo hace, por supuesto que mis estudiantes no lo harían, pero muchas personas lo hacen. Las personas desean muchas cosas, quisieran un Cadillac cuando están conduciendo un Ford. Mas si usted desea un automóvil Cadillac usted debe tomar la decisión de obtenerlo.

Usted debe comenzar desde donde está y debe trabajar en eso. Usted necesita un motivo que le daría el derecho de ese Cadillac. Pero si no hay en su mente el querer un Cadillac entonces lo más probable es que conducirá un Ford para siempre. (risas..) Su éxito personal siempre se medirá por la calidad y la cantidad de servicio que preste.

*“La mayoría de la gente le dirá que quiere hacer mucho dinero, mas no entienden que los únicos que **hacen dinero** son los bancos centrales de moneda donde están esas grandes impresoras de billetes, – el resto de nosotros debemos ganar el dinero. Y es por eso que los buscan algo a cambio de nada fracasan en la vida.” -Earl Nightingale*

Por lo tanto, usted debe desear las cosas, debe quererlas con un ardiente deseo y luego tiene que hacer algo al respecto, ¿y qué es? ¡ACCIÓN! Usted tiene que ganarse el derecho de estar de pie allí, — demostrando que tiene fe en sus habilidades y que merece recibirlo. Empiece hoy mismo desde donde usted está en este momento!

“Lo más difícil es la decisión de actuar, el resto no es más que la tenacidad.”
[Amelia Earhart]

Helen Keller. Alguien que creyó que aprendería a hablar a pesar de que había perdido el habla, su visión y su oído.

Helen Keller perdió muy temprano en la vida el habla, su visión y su oído. No podía escuchar. No podía ver y no podía hablar ¿Lo sabía? Por supuesto que lo sabía, que Helen Keller se convirtió en una de las mujeres mejor educadas del mundo. Ella estaba en contacto con mas asuntos públicos y asuntos cívicos y otras situaciones que la mayoría de nosotros y que un 90% de las mujeres que tienen todos sus sentidos.

¿No le parece una cosa extraordinaria? Todo lo que tenía para guiarse era la vibración de la voz. Si usted le hablaba ella ponía sus dedos arriba de sus labios y podía saber qué usted está diciendo por medio de las puntas de los dedos, totalmente por la vibración.

Piense en esa mujer, con una discapacidad de esa clase, yendo todo el camino a través de la vida, recibiendo y repartiendo alegría en la vida, prestando un servicio útil mediante sus discursos. Elen consiguió aprender la manera de hablar con elegancia. Haciendo un gran trabajo, cuando la mayoría de la gente se habría conformado con una gorra, una lata vacía y un montón de lápices en alguna esquina si padeciera cualquiera de sus afecciones.

Franklin D. Roosevelt – Otro ejemplo de la confianza en sí mismo.

Napoleón Hill: Mientras servía como consejero personal de Franklin D. Roosevelt, cruzaba por la esquina de Pennsylvania Avenue y la calle de la casa blanca. Y todos los días veía a un hombre sentado allí, con una taza metálica y algunos lápices. Llegué a conocer algunos antecedentes del hombre, que había perdido el uso de sus piernas y tenía exactamente la misma aflicción de Franklin D. Roosevelt y curiosamente casi les ocurrió al mismo tiempo.

Y descubrí incluso que tenía una mejor educación que Franklin D. Roosevelt, y pensé: “bien, allí está ese hombre, con una lata vacía y lápices, tratando de ganarse la vida mendigando, mientras que a sólo un bloque lejos de allí está otro hombre con la posición más importante del mundo, dirigiendo a una gran nación y que también perdió el uso de sus piernas, – mas no había perdido el poder de su mente. No había perdido la confianza en sí mismo!

Nunca pierda la confianza en usted mismo. Esas aflicciones que llegan muchas veces resultan ser una gran bendición. Muy a menudo nos enseñan que podemos arreglárnoslas sin un ojo o sin ambos ojos o sin piernas o sin manos. Usted puede continuar sin muchas cosas, – si tenemos la actitud mental correcta hacia lo que queda de nosotros. Eso es importante.

Desarrolle la fe y mantenga su mente en lo que desea, no en lo que no desea.

¿Y cómo va a hacer eso? ¿Cómo uno va mantener su mente lejos de las cosas que no quiere como la pobreza, las enfermedades y así?

Investigue la palabra transmutación, y vea lo que significa. Busque en el diccionario. Usted no deseará olvidar esta palabra [transmutación], porque será más impresionante a su mente-subconsciente si usted sabe lo que significa. Mantenga su mente lejos de las cosas que no quiere mediante transmutarla a las cosas que si quiere. Luego debe empezar a hablar de esas cosas. Empiece a agradecer por lo que ya posee.”

“Mantenga su mente fija en las cosas que usted quiere y no en las cosas que usted no quiere.” [Napoleon Hill]

Eso es. Usted tiene que seguir hablando. Tiene que seguir pensando. No podemos hablar sin antes pensar. La mayoría de nosotros no podemos pensar y hablar al mismo tiempo. Y si usted alguna vez se siente azul o desalentado y le falta valor, le diré de un buen remedio, ¿puedo?

Siéntese y tome un papel y empiece numerar: Número uno; las cosas que usted quiere más en la vida. Número dos; las cosas que usted quiere después de las primeras cosas. Número tres; la siguientes cosas que usted quiere después de las cosas anteriores. Y así..

Y cuando llegue a la clase de casa en la que usted desea vivir describa; (1.) El lugar (lote) donde la quiere. (2.) Tal vez a un lado de muchos árboles grandes, o en la cima de la colina, o quizás abajo del camino o ¿por encima del camino? (3.) ¿Cuántas habitaciones quiere que esa casa tenga? ¿Cómo quiere cada habitación? ¿entiende? Siga adelante hablando de las cosas que usted quiere en la vida.

Escriba las cosas que quiere en su vida siempre que algo le este molestando.

Debe escribirlo con un lápiz y papel. Le aseguro que usted tendrá un gran tiempo amueblando todas las habitaciones de su futura casa. Será mejor que irse de compras y observar por las ventanas, porque usted sabe que no existe ningún límite en su mente. Así funciona eso!

“No sé por qué es así, que cuando una persona sabe lo que quiere y esta decidido a conseguirlo, todos los poderes del universo parecen venir en su ayuda para asegurarse que sí lo consiga.” [Napoleón Hill]

El por qué no lo se, pero sé que es así como funciona y eso es suficiente para mí. Si usted toma posesión de su mente, usted podrá obtener las cosas que desea y usted podrá hacer que la vida le pague en los términos que usted elija.

Y no existe tal cosa como la casualidad ciega. Debemos tener un objetivo definido, un propósito y un motivo antes de tener fe en algo. La fe es una actitud mental en donde la mente es despejada de todos los miedos y las dudas, y dirigida hacia el logro de algo definido a través de la inspiración de la inteligencia infinita.

"Todo lo que siempre ha querido está al otro lado del miedo." [George Addair]

El magnetismo personal. El desarrollo de la humildad del corazón basado en un agudo sentido de la modestia.

Humildad de corazón. No se de nada tan maravilloso como tener humildad verdadera del corazón. Y por último, pero no menos importante; - El magnetismo personal. Por supuesto, eso tiene referencia a la emoción del sexo.

El magnetismo personal es un rasgo innato y es el único de los rasgos de la personalidad que no puede ser cultivada pero puede ser controlada y dirigida para usos beneficiosos. (Note que muchas personas carecen de la energía sexual por razones físicas, ya sea mala alimentación, obesidad, enfermedades etc.. Es posible cargar sus baterías sexuales mediante ayudar la las glándulas sexuales mediante algunos suplementos naturales o plantas. Investigue.)

Es un hecho que los personajes más destacados, los líderes, vendedores, conferenciantes, los clérigos, abogados, profesores, y todos los más sobresalientes en cada campo, estas son las personas que han aprendido a transmutar la emoción del sexo. En otras palabras; saben cómo transformar esa gran energía de la emoción del sexo para hacer lo que quieren hacer en la vida. Y esa palabra 'transmutar' es algo que investigar - es algo que usted debería buscar en el diccionario.

Ahora, en cuanto a todo lo que hemos analizado aquí, usted tiene mucho de que pensar y que hacer y usted va a hacer descubrimientos muy interesantes. Usted descubrirá ciertos defectos (debilidades) en usted que no conocía y también ciertas habilidades y algunas buenas cualidades que tal vez no había notado. Vamos a averiguar acerca de nosotros mismos para ver justo donde estamos.

Investiguemos cuales cualidades nos hacen falta - por qué las personas les agradamos y por qué a ciertas personas no les agradamos. Y usted puede hacer esto, y eso el lo que quiero que usted haga. Quiero que usted aprenda a analizar a las personas y a usted mismo, y así poder encontrar qué hace a las personas populares, - qué es lo que las hace moverse. Y cuando haga eso, usted conseguirá una de las más grandes posesiones que jamas usted pudiera imaginar.

La ley universal de la milla adicional.

Por supuesto, esto significa prestar más servicio y mejor calidad, – mas de lo que usted está siendo pagado para representar, haciéndolo todo el tiempo en una actitud mental agradable y amena.

Una de las razones por qué hay tantos fracasos en el mundo hoy es que la mayoría de la gente ni siquiera quieren ir la primera milla y mucho menos la segunda. Muy a menudo van la primera milla quejándose a lo largo del camino y llegan a ser una terrible molestia para otros. Ellos se quejan y se quejan y vaya que son una terrible molestia!

Supongo que usted sabe el tipo de personas de las que hablo. Por supuesto, esto no aplica a ninguno de ustedes, porque si así fuese antes de esta filosofía, se le va a quitar muy rápido. (risas..)

No sé de alguna otra cualidad o característica que pueda conseguirle a una persona una rápida oportunidad que salir de su camino para hacerle a alguien un favor. Hacerse útil para alguien es la única cosa en el mundo que usted puede hacer sin que necesite preguntarle a nadie por el privilegio de hacerlo.

Y es un hecho que si desea ser libre e independiente y quiere tener autodeterminación y ser financiera-mente auto-suficiente, usted debe formarse la opinión de que nunca podrá hacerlo de otra manera. A menos que por un golpe de suerte o un tío rico o una tía rica se muera o algo de ese tipo. Pero a menos que usted adquiera el hábito de ir la milla extra y hacerse usted mismo indispensable para otros tanto como le sea posible, entonces podrá lograr su objetivo.

No sé de ninguna otra manera de que alguien puede hacerse a sí mismo o a sí misma indispensable excepto por ir la milla adicional - dando alguna clase de servicio que no es esperada y darlo con el tipo correcto de una actitud mental. Ahora, esa actitud mental es importante. Si usted se queja al ir la milla extra, las posibilidades de éxito son pocas. No le traerá muchas rentabilidades (a usted).

Ahora, ¿qué causa que yo enfatice este tema de ir la milla adicional? Lo consigo por mirar a mi alrededor y ver la forma en que la naturaleza hace las cosas. Siempre que usted consiga imitar la manera de la naturaleza a usted le va a ir bien. Pero por el contrario, si en cualquier momento usted deja de reconocer la manera en que la naturaleza hace las cosas y no la imita, eso va a traerle problemas tarde o temprano – sólo es una cuestión de tiempo.

Porque usted tiene que entender esto, – que hay un plan general a través del cual este universo opera, y no importa como usted llama esta primera causa de ese plan maestro. Algunos lo llaman la Mente Maestra, otros Operador, Legislador, Creador o Dios, – mas no importa como usted lo llame, sólo hay un plan y un Creador. Solo hay un conjunto de leyes naturales y es elección de cada individuo a descubrir lo que las leyes naturales son y adaptarse a sí mismos favorablemente a éstas.

Y ciertamente, si hay alguna cosa que se destaca por encima de todas las demás en la naturaleza, es que la naturaleza pide y exige a toda criatura viviente ir la milla adicional para comer, para vivir, para sobrevivir. El hombre no sobreviviría una estación si no fuera por esta ley de ir la milla adicional.

No dé un servicio de un millón de dólares y espere recibir un cheque de banco para mañana.

En otras palabras, si usted empieza un servicio de un millón dólares, quizás usted tiene que esperar un poco mas de tiempo y tendrá que conseguir que usted sea reconocido. Y mientras usted va a través de ese período de reconocimiento, las posibilidades son que usted no será compensado por ir la milla adicional. Las posibilidades son que usted tendrá que ir la milla adicional por un buen rato antes de que alguien tome nota de usted.

Mas tenga cuidado de no ir la milla adicional demasiado tiempo sin que alguien se haya dando cuenta de ello. Y si la persona indicada no se da cuenta de usted, mire al otro lado hasta encontrar el tipo correcto que sí lo hará. Eso es el equivalente a decir que si su empleador no lo reconoce, si usted trabaja en un empleo, despida a su empleador y deje saber a la competencia qué clase de servicio usted está dando. No lastimará nada sus posibilidades. Le aseguro que no. Y ellos tendrán un poco de competencia por usted. (risas..)

LA LEY DEL RENDIMIENTO O RENTABILIDAD CRECIENTE

¿Qué significa la ley de rendimientos crecientes? Beneficios, sí. Bien, básicamente la ley de rentabilidades crecientes quiere decir que usted conseguirá más que lo que usted da, sea bueno o sea malo, sea positivo o negativo. Sea lo que sea, haga lo que haga para otra persona o para usted mismo se devuelve a usted y se multiplicará enormemente, - sin ninguna excepción.

Por lo tanto hay la necesidad del cronometraje, porque el proceso de retribución no siempre vuelve rápidamente. Muchas veces hay que esperar para los resultados, mas usted puede estar seguro que si usted envía alguna influencia negativa esta va a volver a usted tarde o temprano. Y usted quizás ya ni recuerde qué la causó, – pero volverá. No lo ignorará y no lo pasará por alto.

Ley de rentabilidades crecientes es eterna. Es automática y está trabajando de manera continua. Y además es tan inexorable como la ley de la gravitación. No hay nadie en el mundo que puede evitarla, no podemos ir alrededor de esta ni detener la gravedad por un momento. Siempre está funcionando todo el tiempo.

La ley de rendimientos crecientes significa que cuando usted se propone dar más y mejores servicios que exceden el valor por lo pagado por el servicio - es imposible que usted no reciba más. Porque al final, la ley de rendimientos crecientes se encargara de eso.

Si aplica esta ley de rendimientos crecientes donde usted trabaja, la ley de rendimientos crecientes se encargará de salarios adicionales y mayores responsabilidades, - promociones y oportunidades que llegarán a usted. En un negocio por sí mismo (propio) también aplica esta ley en una y mil maneras diferentes.

De seguro volverá, y muy a menudo el pago no viene de la fuente a la que usted rindió los servicios. No tenga miedo de prestar servicio a un comprador codicioso o a un empleador avaro. No es demasiado importante realmente a quien ha prestado los servicios. Si usted los presta de buena fe y en el buen espíritu y lo convierte una cuestión de hábito, es imposible no ser compensado. Usted nunca debería dudar si sera o no sera compensado.

Ahora bien, sólo recuerde que cuando usted empieza a aplicar este principio, usted no tiene que preocuparse demasiado en quien es la persona a la que usted presta el servicio. En realidad, lo que usted debe hacer es aplicar este principio con todo el mundo, con quien sea que usted tenga contacto, no importa quién es – desconocidos,

conocidos, socios de la empresa y parientes por igual.

Haga su empresa dar servicio útil donde quiera que usted se encuentre, en todas las relaciones, así como en cualquier situación. Porque esta es la única manera que usted puede incrementar el lugar (espacio) que usted ocupa en el mundo. Y cuando digo 'espacio' no me refiero necesariamente solo al espacio físico, pero al mental y espiritual y esto será determinado por la calidad y la cantidad del servicio que usted rinda. La calidad y la cantidad más la actitud mental en la que usted hace las cosas.

Ahora, éstos son los factores determinantes respecto a que tan lejos llegará usted en la vida, cuánto conseguirá de la vida, cuánto disfrutará de la vida y cuánta paz interior tendrá.

Usted atraerá la atención favorable de aquellos que se encargan y suministran las oportunidades para la auto-promoción personal, - usted se ganará la atención favorable de las otras personas. Si usted entra en cualquier organización y tiene una mente alerta inmediatamente notará quiénes son las personas que procuran ir la milla adicional. Usted lo descubrirá rápidamente.

Además, al ir la milla adicional permite que uno se haga indispensable en todas las relaciones humanas. Y esto le dará la oportunidad para exigir más que la acostumbrada remuneración. Y también quiero que usted sepa esto: El ir la milla adicional crea algo especial dentro de usted, – lo hace a sentirse mejor. Y si no hubiera algo más - si no hubiera alguna otra razón en el mundo por qué debería ir la milla adicional yo diría que eso sería suficiente.

Usted sabe, hay muchas cosas en la vida que causa que nosotros tengamos sentimientos negativos, que causan experiencias desagradables - muchas cosas en la vida. Mas si usted vuelve en sus propias experiencias, estoy seguro que usted recordará que cuando hizo una cosa amable consiguió mucho gozo de eso. Tal vez el otro tipo no se lo agradeció – mas eso no importa.

Y esto es exactamente como el amor. Haber amado a alguien es un gran privilegio sin importar si su amor fue correspondido por la otra persona o no. Usted tuvo el beneficio de la emoción, el (sentimiento) del amor. Y es así con el principio de se ir la milla adicional. Le hará algo. Le dará el valor, le permitirá que a usted supere las inhibiciones y los complejos de inferioridad que ha estado guardando a través de los años – sólo con salir y hacer usted algo útil para alguien más.

LA LEY DEL CONTRASTE.

El ir tras la milla adicional permite que uno saque provecho de la ley del contraste. ¿Alguna vez usted había pensado en eso? Le diré a usted ahora mismo, que usted no tendrá que anunciarlo porque se anunciará solo. La mayoría de las personas alrededor de usted no van a ir la milla adicional y eso esta bien para usted. Porque si todo el mundo fuera la milla adicional, éste sería un mundo hermoso en el cual vivir, mas usted no podría sacar provecho de este principio definitivamente. Usted tendría una tremenda competencia. Pero no se preocupe, usted no va a tenerla. Puedo asegurarle que usted no la tendrá! (risas..) Prácticamente usted estará solo.

ÉS RESPONSABILIDAD DE USTED solamente de tener éxito!

Ciertamente damas y caballeros, es su responsabilidad exclusiva. Usted no debería permitir que las ideas, las objeciones de alguien mas lo desvíen. Usted no puede permitirlo. Por supuesto, debería ser justo en todo, usted debe serlo siempre hacia otras personas, pero más que eso, usted no está obligado a permitir que la opinión o ideas de alguien mas lo detenga de salir y ser exitoso.

Me gustaría ver a la persona que pueda detenerme de ser exitoso. [Napoleón Hill]
Quisiera echarle un vistazo. Quisiera saber como es. Y quiero que usted se sienta así sobre esta cuestión también. Quiero que usted se haga a la opinión que usted va a poner estas leyes en operación y que no va a permitir que alguien lo detenga de hacerlo.

Y ademas no olvide el desarrollo de una actitud mental positiva, pues está entre los rasgos más importantes de una personalidad agradable. No solo es muy importante, es la más importante, – porque es el primer rasgo de la personalidad atractiva. Una actitud mental positiva.

*"El éxito es la realización progresiva de un ideal o un propósito digno." Éxito es el maestro de escuela que enseña, porque eso es lo que él o ella quiere hacer. Éxito es el empresario que inicia su propia empresa, ya que es lo que él quería hacer. Un éxito es el vendedor que quiere convertirse en el mejor vendedor en su empresa y se establece en la búsqueda de ese objetivo. Por lo tanto, *éxito es cualquier persona que está realizando una predeterminada tarea digna, porque eso es lo que él o ella decidió hacer ... Deliberadamente.*" [Earl Nightingale]*

LA INICIATIVA PERSONAL.

La iniciativa es el hábito de buscar algo útil de hacer y salir y hacerlo sin que alguien le diga a usted que lo haga. Y ése es un habito extremadamente importante. Usted sabe, ese viejo anciano del procrastinar es un ser agrio que causa mucho problemas en este mundo. Porque las personas ponen hasta pasado mañana lo que deberían haber hecho antes de ayer. Y todos somos culpables sin lugar a duda, – cada uno de nosotros. Porque yo no estoy libre de esto, ni usted lo está tampoco.

Mas soy más libre ahora que lo que era algunos años atrás. Ahora puedo encontrar muchas otras cosas que hacer. ¿Y porqué las encuentro? porque consigo felicidad al hacerlas. En el momento que usted va la milla adicional, usted va a conseguir gozo en todo lo que usted está haciendo, porque si no fuera así usted no lo haría.

El desarrollo de la cualidad de la iniciativa le ayudará superar el problema del procrastinar. También le ayuda a desarrollar la confianza en uno mismo, la integridad y la genialidad. Esta cualidad de ir la milla adicional también nos protege del destructor hábito del procrastinar y desarrolla en nosotros la seguridad de la determinación, sin lo cual uno no pudiera esperar tener éxito.

El desarrollo de la seguridad de la determinación le da a usted un sentido de propósito, para que no ande nadando en círculos como los peces dorados en la pecera que siempre vuelven al mismo lugar. La seguridad de la determinación surge de esta empresa de ir la milla adicional. Y le diré otra cosa, al ir la milla adicional usted llega a disfrutar de su trabajo.

"Siempre he pensado que si usted no está comprometido en un trabajo, impulsado por el amor, usted está malgastando su tiempo." [Napoleón Hill]

LOS BENEFICIOS DE IR LA MILLA ADICIONAL.

Pienso que uno de los placeres más grandes del hombre es poder participar en las cosas que realmente desea hacer y haciéndolo con amor entre otras cosas. Y de seguro cuando usted va la milla adicional usted estará haciendo esto. Porque no tiene que hacerlo si usted no quisiera. Nadie espera que usted lo haga. Nadie le pidió a usted que lo hiciera e indudablemente ningún empleador exigiría a sus empleados ir la milla adicional.

Quizás podría pedirles su jefe su cooperación de vez en cuando, mas no como una exigencia o regla. Es algo que usted hace por su propia iniciativa y le da dignidad en la obra. Le da dignidad incluso si usted solo está cavando una zanja, – porque lo está haciendo porque usted desea ayudar. Existe cierta dignidad en eso y quita la fátiga y las desavenencias del trabajo.

¿No cree que sería una cosa estupenda si usted pudiera poner esa misma actitud en todas sus relaciones con las personas, por ejemplo su matrimonio? Y créame al decirle la cantidad de matrimonios quienes han empezado una nueva etapa echando chispas, y ellos consiguen mucho placer haciendo esto. Se están evitando muchas fricciones, muchos argumentos y ademas, les ahorra mucho dinero. (risas..) Adelante, ríase. Le hará bien.

Ahora, no quiero ser gracioso sobre esto, mas quiero decirle que la familia es uno de los más finos lugares en el mundo para empezar a ir la milla adicional. Cuando usted empiece a ir la milla adicional con alguien, siéntese y tenga una charla agradable con ellos. Díales que usted ha decidido cambiar su actitud y que le gustaría lograr un acuerdo mutuo para ambas partes de cambiar la actitud, y que desde ahora en adelante todos van a ir la milla adicional, y que van a relacionarse juntos sobre una base diferente, donde todos conseguirán gozo, mucha paz interior y más felicidad.

¿Verdad que sería una cosa estupenda si usted se fuera a casa esta noche y tuviera ese tipo de platica con su compañero o compañera? ¿No cree que sería una cosa estupenda? No le dolería si lo hiciera hoy mismo y hasta podría ayudarle. Ahora, quizás su pareja no quedará impresionada con esto, pero usted sí y eso es lo importante. Y que tal si usted entrara mañana por la mañana en su lugar de empleo, y con una sonrisa en el rostro dice: escuche amigo, desde aquí en adelante usted y yo vamos a disfrutar en trabajar en conjunto ¿qué dice? Inténtelo, verá que funciona!

Mas usted sabe, *existe algo que se llama orgullo.* Y si hay una cosa que hace más daño en este mundo que cualquier otra cosa es lo que llamamos orgullo. Mas usted no tenga temor, no tenga miedo de humillarse a sí mismo si quiere construir mejores relaciones

humanas con las personas con quienes usted tiene que relacionarse todos los días.

“El ir la milla adicional es lo único que le da el derecho a usted para solicitar cualquier cosa de la vida.” Napoleon Hill

¿Alguna vez usted se a puesto a pensar en eso? En el negocio de pedir más dinero o un ascenso o un mejor trabajo, eso no se logra sin que durante algún tiempo usted haya estado yendo la milla adicional haciendo más de lo que usted es pagado para hacer. Porque obviamente si usted está haciendo solamente por lo que usted está siendo pagado, entonces usted ya ha sido compensado por todo lo que tiene derecho a recibir ¿no es así? Ciertamente así es. Por lo tanto, 'pague el precio al ir la milla adicional para convertirse en la persona que siempre ha querido llegar a ser.'

Usted tiene que empezar a ir la milla adicional de inmediato y debe poner a otros compañeros bajo obligación además. Porque si usted tiene suficientes personas a las que usted ha puesto bajo obligación al ir la milla adicional, cuando usted necesite algún favor usted siempre podrá mirar en una dirección u otra y siempre podrá conseguirlo. Y es una cosa maravillosa saber que usted tiene esa clase de créditos allí esperándolo ¿verdad?

Quiero que usted consiga esa clase de créditos con las otras personas. Le pondré otra ilustración con respecto a esto de ir la milla adicional. Piense en cuanto a la naturaleza, usted observará que la naturaleza siempre va la milla adicional produciendo suficiente de todo para sus necesidades y una sobre-abundancia para los imprevistos y los desperdicios. No sólo produce suficientes peces para perpetuar la especie, pero produce suficiente para alimentar las serpientes, los caimanes y todo lo demás.

El desarrollo de una imaginación aguda.

Esta crea el hábito de mantenerse a la expectativa en maneras eficientes para dar un servicio mejor de una forma continua. Y ésta es una cosa importante ¿verdad? La imaginación. Porque usted empieza a ver en cuántos lugares, de cuántas maneras pudiera ayudar a las otras personas, y al ayudar al otro individuo usted se encontrara a sí mismo!

Y a propósito, una de las cosas más sobresalientes que descubrí, era que si usted tiene un problema o una situación desagradable, que no sabe cómo solucionarlo, que ha hecho todo de su parte y usted ha probado cada cosa que usted sabe mas todavía está en un punto muerto SIEMPRE hay una cosa que usted podrá hacer. ¿Qué es esa cosa que usted puede hacer? encontrar a alguien que tiene un problema igual o mayor que el suyo y usted debe empezar ayudando a ese individuo.

Al ayudar a esa persona algo pasara en usted. Algo en sus células o algo en su cerebro permitirá a la inteligencia infinita entre en su mente y darle la respuesta para la solución a su propio problema.

Yo no sé por qué trabaja esto así, pero es un hecho. Y quizás usted se pregunte cómo sé que eso funciona realmente. ¿Por qué puedo hacer esa declaración tan seguro y sin titubear? ¿Cómo llegué a esa conclusión? ¡Probando y constatando cientos y cientos de veces en mí mismo y viendo las pruebas en cientos y cientos de mis estudiantes a quienes les he recomendado hacer esta misma cosa.

Qué cosa tan simple ¿no cree? Mas yo no sé por qué sucede así, yo no sé por qué trabaja. Lo que sí sé es esto: que si deseo que mi mente sea receptiva a las oportunidades, la mejor manera de hacerlo es ayudando a alguien mas.

La naturaleza. Usted ha escuchado decir que "las aves del cielo y las bestias del campo ni tejen ni cosen, pero siempre viven y comen," mas tan solo observe la flora y la fauna y usted sabrá que todos ellos no comen sin llevar a cabo alguna clase de servicio, – siempre hacen algo antes de que puedan comer.

La naturaleza es extremadamente abundante en su empresa de ir la milla adicional, pero también es muy estricta al exigir que cada criatura viviente vaya la milla adicional de igual manera. A las abejas les suministra miel como compensación por sus servicios de fertilizar las flores donde la miel es guardada atractiva mente. Pero tienen ellas que realizar el servicio para obtener la miel, y este trabajo debe ser llevado a cabo por adelantado.

De igual manera, la naturaleza exige que el hombre vaya la milla adicional todo el tiempo. Este tiene que salir si quiere conseguir comida. Nuestro alimento sale del suelo y si el agricultor quiere tener comida en la mesa tiene que sembrar las semillas primero. No podríamos vivir enteramente de lo que produce la naturaleza por si sola. No en la vida civilizada.

Yo no tengo ningún problema al venderle esta idea de que la naturaleza exige que todo el mundo vaya la milla adicional como lo hace un agricultor. Este sabe sin dudar en lo mas absoluto, sabe que si no va la milla adicional no come y no tendría nada para vender. Y esto funciona así, usted tiene primero que establecer un historial, una reputación, usted tiene que conseguir ser reconocido o ganárselo.

Y este negocio de ir la milla adicional empieza antes de que usted pueda empezar a ejercer presión para conseguir alguna compensación. En realidad, si usted tiene la correcta actitud mental al ir la milla adicional, las oportunidades serán innumerables y no será necesario preguntar por una compensación por el servicio que usted rindió porque le será ofrecida a usted.

Pero la mayoría de las personas interpreta esto hacia atrás. Es como el hombre que se pone delante de la chimenea y le dice a esta: "Dame calor y luego te voy a añadir la madera" ¿Cuántos hombres y mujeres supone que hay hoy en día, que toman esa misma actitud hacia la vida? Se pueden contar por millones.

“El éxito no es el resultado de hacer dinero; mas bien, ganar dinero es el resultado del éxito - y el éxito está en proporción directa con el servicio que rendimos.” [Earl Nightingale]

LA LEY UNIVERSAL DE LA COMPENSACIÓN SEGÚN EMERSON.

A lo largo y a lo ancho de todo el universo todo ha sido dispuesto y organizado de tal manera que la ley universal de la compensación tan bien descrita por Emerson sea perfectamente equilibrada por así decirlo.

Todo tiene un equivalente opuesto, positivo y negativo para cada unidad de la energía, día y noche, caliente y frío, éxito y fracaso, dulce y amargo, felicidad y miseria, hombre y mujer. – En todas partes y en todo usted puede ver la ley de la acción y la reacción operando. Todo lo que usted hace, todo lo que usted piensa, cada idea que usted da a luz causa una reacción, – si no en usted entonces en algo o en alguien mas.

En realidad, cuando usted proyecta una idea usted no ha terminado allí. Aun si la idea que usted expresa es en silencio esta se vuelve una parte definitiva del patrón de su mente subconsciente. Y si usted continúa con algún estado negativo en su mente, el subconsciente almacenará suficientes pensamientos negativos y usted sería predominantemente negativo.

Mas si usted desarrolla el hábito de proyectar sólo pensamientos positivos, su patrón subconsciente será predominantemente positivo y atraerá las cosas que usted quiere. Pero si usted es negativo, entonces usted repelerá las cosas que usted quiere y atraerá solamente las cosas que usted no quiere. Ésta también es una ley de la naturaleza.

¿No cree que es una cosa maravillosa el saber qué usted puede cambiar las propiedades de su cerebro con un propósito positivo en lugar de uno negativo? ¿No es una cosa estupenda de saber que usted puede hacer eso fácilmente? ¿Cómo? Haciendo todo con una actitud de que usted quiere ser útil a alguien, sin dar el servicio con una mano y tomar su cartera con la otra.

Haciéndolo sólo debido a la buena voluntad de hacerlo. Sabiendo que al final, si usted brinda más servicio y mejor de lo que usted es pagado, sabiendo que tarde o temprano usted será compensado con más de lo que usted dio y ellos lo harán sin preguntar. Y ésa es la manera en que la ley de la compensación trabaja todo el tiempo!

Ésta ley es eterna y nunca olvida. Ésta ley tiene un manejo de sus libros perfectamente maravilloso y usted podrá estar seguro que cuando usted está dando un servicio con la clase correcta de una actitud mental, usted estará amontonando crédito en algún lugar, y este crédito volverá usted multiplicado tarde o temprano.

“Nadie alguna vez llega muy lejos en la vida sin el hábito de ir la milla adicional.” Napoleón Hill

Este negocio de ir la milla adicional es una de las mejores formas que yo sepa de educar su mente subconsciente para atraer (a usted) las cosas que usted quiere y repeler las cosas que usted no quiere. He tenido el privilegio de observar a muchos miles de personas – algunos de ellos quienes aplicaron el principio de ir la milla adicional y algunos de los cuales no. Y además he tenido el privilegio de observar los resultados de lo que pasó a éstos que lo hacían y a éstos quiénes no lo hicieron.

Nadie alguna vez llega a la cima en la vida o sale de la mediocridad sin el hábito de ir la milla adicional. Eso nunca ocurre. Y si hubiera visto un caso – entonces diría que hay excepciones, mas estoy en condiciones de decirle que no hay ninguna excepción a esto. Nunca he encontrado ni un solo caso. Y, por mi propia experiencia, porque he estado allí cada minuto de mi vida puedo decir que nunca he obtenido un beneficio de cualquier tipo que no lo haya conseguido como resultado de ir la milla adicional.

Logre la paz interior mediante ir la milla adicional.

Hoy casi todo el mundo tiene problemas o al menos creen que tienen. Pero ¿sabe porqué no hago hincapié en averiguar lo que está mal con el resto del mundo? ¿Sabe cómo yo administro mi tiempo? Sí, siempre he tratado de encontrar qué puedo hacer para corregir a este tipo aquí (mi persona). Porque tengo que comer con él! Tengo que acostarme con él! Tengo que afeitarse su cara todas las mañanas y también tengo que darle un baño de vez en cuando. (risas..)

¿Tiene usted idea cuántas cosas tengo que hacer para él? Además tengo que vivir con este chico 24 horas al día. Así que dedico mi tiempo tratando de mejorarme a mi mismo y a la vez tratando de mejorar a mis amigos y mis estudiantes al escribir libros y pronunciar conferencias y enseñando – y de otras maneras. Es mucho mejor que solo leer todos los diarios, todas las historias de homicidios, todos los escándalos de divorcios y todo lo que sale a través de las noticias de cada día.

La tranquilidad y la paz interior. Napoleón Hill: Aquí todavía estoy hablando de este hombre Napoleón Hill, quien tuvo el juicio suficiente para no declinar la propuesta de Andrew Carnegie de trabajar 20 años por nada. Sabe, si tuviera que vivir mi vida de nuevo la viviría exactamente como lo he hecho. Cometería todos los errores que he cometido, pero lo haría en un momento en la vida un poco más temprano, porque tendría tiempo para corregir algunos de ellos.

Así que, tener la tranquilidad y la paz interior que tengo hoy en la tarde de mi vida es uno de los grandes placeres que ha salido de esta filosofía. Estos últimos años (en declive) de mi vida, han estado llenos de felicidad debido a las semillas de la generosidad y ayuda que he cultivado en los corazones de los muchos, lo cual es una cosa maravillosa.

La tranquilidad y la paz interior mediante la humildad.

“Si usted me preguntara cuál ha sido mi mayor compensación, yo diría que es la tranquilidad y la paz interior.” [Napoleón Hill] Porque hay tantas personas de mi edad y aún mucho más jóvenes que aún no han encontrado la paz interior, y creo que nunca la conseguirán. Porque la están buscando en el lugar equivocado. No están haciendo nada al respecto. Están esperando que otra persona lo haga por ellos. Y es porque la paz interior es algo que usted tiene que conseguir por sí mismo.

Usted tiene que ganárselo. Y usted se sorprenderá donde usted tiene que empezar a buscarla realmente. No es donde la persona común la está buscando, – no allí en los placeres que el dinero puede comprar, ni en los placeres del reconocimiento, ni de la fama y fortuna o lo que uno posee. No allí, pero en la humildad – en el corazón de los individuos.

Yo consigo paz interior principalmente en ese tercer muro interior que describí a usted, donde la pared es tan alta como la eternidad. Allí es donde voy para meditar muchas veces cada día. Allí es donde consigo verdadera paz interior. Siempre puedo retirarme en esa tercera pared interior, siempre. Evitando toda influencia terrenal y estar en comunión con la fuerza más alta del universo. Que cosa imponente y maravillosa y todos podemos hacerlo – usted puede hacer eso.

“Crea que puede hacerlo y usted ya habrá recorrido la mitad del camino.” [Theodore Roosevelt]

Participe por lo menos en un acto de se ir la milla adicional todos los días.

Ahora, usted puede elegir sus propias circunstancias. Y si no hay nada más, llame por teléfono a un conocido deseándole buena salud. Y usted se sorprenderá lo que sucederá cuando usted empieza a llamar a sus amigos a quienes usted ha estado desatendiendo. Solo dígalos: “Hola estaban en mi mente. Estaba pensando en ustedes. Sólo quería llamarte y ver cómo va todo. Espero que te sientas tan bien igual como yo me siento!”

Usted será sorprendido de lo que eso hará en usted y lo que hará en sus amigos también. Y no tiene que ser un amigo cercano, simplemente tome el teléfono y llame a alguien que usted conoce. No es tanto lo que usted hace para el otro individuo, pero lo que hace para sí al encontrar medios y maneras de ir la milla adicional.

¿Sabía que tanto los éxitos en la vida como los fracasos se componen de pequeñas cosas? [Napoleón Hill]

Y estas cosas son tan pequeñas a decir verdad, que a menudo son pasadas por alto. Las verdaderas razones por las que las personas no alcanzan el éxito es que pasan por alto el hecho de que las cosas que componen el éxito son tan tan pequeñas y son aparentemente insignificantes. Haga su negocio ir la milla adicional siempre aun si aveces la gente se aprovecha o actúan injustos con usted.

Existen personas que son tan agradables que no pudieran tener un enemigo, ningún enemigo. Ellos siempre están yendo la milla adicional y mire qué prósperos son! Pero esas personas no son tan diferente de usted ni de mí, excepto su actitud mental hacia las otras personas y hacia sí mismos.

Aprenda a adaptarse a sí mismo a la vida de tal manera que obtenga gran alegría. Reciba alegría de ayudar a las personas! Usted pudiera escribir una carta a algún conocido ofreciéndole estímulo y consuelo. O en su trabajo usted puede hacer un poco mas de lo que usted es pagado, – quédese un poco más en el trabajo y haga a alguna otra persona un poco más feliz.

BLANK [HOJA EN BLANCO]

PASOS PARA CONSEGUIR UNA PERSONALIDAD AGRADABLE

Le quiero presentar a la persona más importante del mundo. Esta es la persona sentada en el asiento donde está usted. Y cuando usted comience a dividir esa persona punto por punto, según los factores en como llegar a tener una personalidad agradable en este libro, usted descubrirá exactamente dónde está y por qué está allí.

El primer rasgo de una personalidad agradable es **una actitud mental positiva**. Porque nadie quiere estar alrededor de una persona que es negativa. Y no importa qué otras buenas cualidades usted posea, si no tiene una actitud mental positiva, especialmente cuando usted está en presencia de otras personas, usted no va a ser considerado para tener una personalidad agradable.

Aprenda a ser flexible en la vida.

La flexibilidad. Ahora, ¿que quiero decir con flexibilidad? Me refiero a la capacidad para adaptarse usted mismo a las diferentes circunstancias de la vida sin dejarse controlar por estas. Usted sabe, hay muchas personas en este mundo que son tan rígidas, tan estrictos en su actitud mental que no pueden ajustarse a algo que les parezca desagradable o que no están de acuerdo. En otras palabras; el no poder doblarse, ser demasiado estáticos, demasiado fijos, – el no permitir que alguien le de una palmada en el hombro.

Y una buena manera de adaptarse a cualquier situación es aprendiendo a ser flexible, – no ponerse enojado cuando el otro tipo está enojado. Pero si usted quiere ponerse enojado, hágalo cuando el otro tipo está de buen humor y usted tendrá muchas probabilidades de no salir lastimado. (risas..) Porque hay tantas cosas en esta vida a las que tendrá que adaptarse usted mismo si usted quiere tener paz interior y un buen estado de salud. Usted debe empezar a aprender a hacerlo, aún si usted no es flexible usted puede llegar a serlo.

El desarrollo de un tono agradable de la voz.

Ahora, esta es una cosa importante con la que usted puede experimentar. Hay muchas personas tienen tonos secos (fuertes). Otros hablan con tonos nasales y le ponen algo en el tono de la voz que molesta o irrita a otros.

Tome por ejemplo a cualquier hablante monótono. No tienen magnetismo personal. No son persuasivos con los labios, con el tono de su voz y por lo tanto nunca conquistarán a su audiencia. Usted tiene que aprender a hablar, especialmente si su negocio es enseñar, si usted va a tener una conferencia, si usted va a hablar en público, e incluso en cualquier conversación.

Usted tiene que aprender a darle un tono agradable y ameno a su voz. Y si no puede hacerlo ahora puede lograrlo con un poco de práctica. Muy a menudo con simplemente bajar la voz, no hablar demasiado fuerte usted puede darle ese algo que es agradable al oído. ¿Pero, cómo pudiera tener una voz de tono agradable cuando usted se siente enfadado o cuando no le agrada la persona a la que usted está hablando? Bien, pudiera intentarlo pero no sería muy eficaz, a menos que realmente sienta lo que está expresando.

Por qué mantener una mente abierta.

Una mente abierta. En otras palabras, su mente no debería estar cerrada contra alguien o algo. Siempre deberíamos estar dispuestos a escuchar la última palabra de otros y escuchar cualquier opinión sobre algo.

Ahora, usted se sorprenderá qué tan pocas personas en este mundo mantienen una mente abierta. Algunos de ellos son tan cerrados que usted no podría abrirlos ni con una palanca. Usted no podría introducir una nueva idea allí si tratara. ¿Ha visto alguna vez alguno de estos aceptar ayuda? Para nada! Nunca lo he visto y nunca lo harán.

Para lograr una actitud mental amena agradable usted tiene que tener una mente abierta hacia las personas. Porque en el momento que ellos descubren que usted tiene prejuicios personales en cuanto religión, política, economía y otra cosas, en el mismísimo minuto en que descubren que usted tiene una mente cerrada hacia alguna de estas cosas que los afectan van a dar un paso hacia atrás y se alejarán.

Nunca piense en alguien en relación con lo que cree en política o religión o económicamente, pero mas bien piense en relación con lo que está tratando de hacer para mejorarse a sí mismo y a otras personas.

Tenga una mente abierta. Qué cosa tan maravillosa es estar en posesión de sí mismo y mantener una mente abierta. Porque si usted no mantiene una mente abierta usted no va a aprender mucho. Si usted mantiene una mente cerrada usted descubrirá que se pierde de mucha información. Se perderá de muchos beneficios que usted no podrá obtener sin una mente abierta.

Algo que sucede al tener su mente cerrada hacia alguien o algo es que usted siempre querrá tener la última palabra y no deseará recibir mas información. Y esto significa que usted dejará de crecer, porque en el momento que usted cierra su mente sobre cualquier tema o usted quiere tener ésa última palabra siempre, – usted ha dejado de crecer.

Debemos tener una buena disposición en todo momento. Usted debe cultivarla con el propósito de que usted pueda ajustarse a todas esas cosas desagradables que aparecen en la vida, sin que se lo tome demasiado en serio.

Sonría. “No se tome a usted mismo demasiado en serio!”

Pienso que es una buena idea para cualquiera – el no tomarse a sí mismo demasiado en serio. Y a propósito, uno de los mejores tonificadores que usted puede tomar es el tener una buena risa unas cuantas veces al día. Una buena carcajada calurosa. Y si usted no tiene nada por que reírse, mírese a usted mismo en el espejo. (risas..) Usted siempre conseguirá una risa de eso. Se sorprenderá de cómo cambian las propiedades químicas de su mente mientras usted se está riendo.

Y si tiene un problema que lo esta fastidiando, lo verá desaparecer o por lo menos no parecerá tan grande cuando usted está riendo que cuando usted está llorando. Un sentido del humor agradable. ¡Qué cosa tan maravillosa! No sé si mi sentido del humor es lo que llamaría agradable, pero está alerta. Puedo conseguir algo de diversión en casi cualquier circunstancia de la vida.

“Usted nunca estará completamente vestido sin una sonrisa.” [Charles Strouse]

Sonría un poco. Aprenda a sonreír cuando está hablando a las personas. Usted se sorprenderá en cuán eficaz es lo que está diciendo cuando está sonriendo en vez de estar frunciendo el ceño. Realmente hace una gran diferencia en la persona que está escuchando. Personalmente, no me gusta hablar con una persona que tiene una expresión seria como si todo el mundo estuviera sobre sus hombros. Me pone inquieto. Sólo quiero que termine lo que está diciendo y continuar.

La sonrisa es una cosa maravillosa. No sonría a las personas cuando usted no lo siente pues los monos pueden fingir sonreír también. (risas..) Aprenda a sonreír porque usted lo siente. ¿Dónde tiene lugar primero una sonrisa? ¿En sus labios, su cara, donde? En su corazón donde se siente. Es donde tiene lugar primero. Y usted no tiene que ser muy atractiva. No tiene que ser guapo (apuesto). No es importante – excepto una hermosa sonrisa para adornarlo, sin importar quién es usted. Eso es lo que hace su expresión facial mucho más hermosa.

El control de la lengua en todo momento y La franqueza en la manera de hablar.

A continuación, *la franqueza en la manera de expresarse*. El control de la lengua en todo momento basada en el hábito de pensar antes de hablar. Ahora, la mayoría de las personas no hacen eso, mas bien hablan primero y reflexionan después. Estos “disparan y luego preguntan.” Qué maravilloso es el control de las palabras en su conversación. Si usted tan sólo – antes de que usted pronuncie cualquier tipo de expresión, usted averiguara si eso va a beneficiarle a la persona que lo está escuchándolo o lo va a perjudicar.

Sólo siga estas dos reglas simples: **Piense antes de hablar**. Yo diría que la mitad de las cosas que usted quisiera decir nunca las diría si tan sólo espera un poco y piensa un poco antes de abrir la boca. Usted sabe, hay muchas personas que abren sus bocas y luego se van. Y lo hacen tan a menudo que se olvidan de lo que dijeron rápidamente, porque no estaban allí. Ellos casi siempre están en dificultad con otros.

La franqueza en la manera de hablar. Ahora, eso no significa que tiene que decirle a todo el mundo exactamente lo que piensa de ellos porque si ese es el caso usted no tendrá ningún amigo. Pero la franqueza no es ser evasivos, ni procurar el habla doble. A nadie le gusta hablar con alguien que es hipócrita. Tampoco a nadie le gusta una persona que es siempre evasivo y que nunca expresa ninguna opinión sobre nada.

El desarrollo un agudo sentido de la justicia hacia TODAS las personas.

En otras palabras, ser justo con la otra persona incluso cuando es su desventaja hacerlo. Especialmente cuando la otra persona sabe muy bien que usted está siendo justo con ellos y que le está costando a usted. No hay ninguna virtud particular en ser justo con los demás compañeros cuando uno personalmente se está beneficiando.

¿Tiene alguna idea de cuántas personas muestran justicia y honestidad solamente cuando saben que van a recibir algo a cambio, y luego con qué rapidez son deshonestos si no es conveniente para ellos hacerlo? Bueno, no voy a darle un porcentaje. Odiaría decirle lo que creo que es, pero son demasiadas las personas que son así.

Un sentido de justicia hacia todas las personas en todo momento y la sinceridad. A nadie le gusta una persona que es obviamente insincero con lo que dice o hace y que siempre está tratando de ser algo que no es, – que está diciendo algo que no siente. Y usted sabe que eso es verdadero.

Un sentido de justicia hacia todas las personas en todo momento y la sinceridad.

A nadie le gusta una persona que es obviamente insincero con lo que dice o hace y que siempre está tratando de ser algo que no es, – que está diciendo algo que no siente. Y usted sabe que eso es verdadero.

Hable acerca de las cosas que a ellos les interesaría oír. ¿Sabe usted cual es la mejor manera en el mundo de hacerse agradable a otras personas? Hable con ellos acerca de las cosas que les interesan. Eso es todo. Y eso es muy cierto, si usted habla al otro tipo sobre las cosas que le interesan probablemente será mucho más receptivo.

Y luego, **la delicadeza (el tacto) en la expresión.** Ahora, usted no tiene que decirlo todo en cada discurso, no tiene que reflejar su actitud mental con sus palabras y expresar todo lo que pasa en su mente. Si usted hace eso con todo el mundo – usted será un libro abierto y todo el mundo podrá leerlo a voluntad.

Tacto en sus conversaciones y en su actitud hacia otras personas. Usted siempre puede ser educado mediante el desarrollo del tacto. Usted se sorprenderá de cuánto bien se puede hacer a la gente con tan sólo usar tacto con ellos. Y si en lugar de decirle a las personas que hagan las cosas les pidiera si pudieran hacerlo. Creo que sería mucho mas provechoso si usted les pidiera y si les preguntara si les importaría hacer eso.

Aún si usted está en la posición de dar una orden, todavía es mejor preguntar si les importaría hacer las cosas. Uno de los más destacados empresarios que haya existido, nunca daba ninguna orden directa a sus empleados. Este era Andrew Carnegie. Nunca ordenaba, siempre preguntaba si podían hacerlo.

Cultive el hábito de tomar decisiones y ejecutarlas.

Y entonces, la prontitud en la decisión. Nadie puede ser grato a nadie ni puede tener una personalidad agradable cuando se restringe de tomar decisiones cuando se tiene todos los datos y no hay razón para no hacerlo.

No quiero decir que uno debe actuar ciegamente – o tomar decisiones rápidas sin pensar. Pero cuando se tienen todos los hechos y se ha llegado al momento de tomar una decisión, usted debe tener el hábito de ejecutarlas. Y si tomara una mala decisión, siempre podrá corregirla.

No sea demasiado grande ni demasiado pequeño para cambiar de decisión cuando usted descubre que debe corregirse o cuando debe cambiar su opinión. Es una gran bendición el ser honrado con si mismo y cambiar de opinión si ha tomado una decisión equivocada.

FE EN UN CREADOR.

Solo usted sabe cuanta es su fe y esta debería ser muy grande, especialmente si usted sigue una religión fielmente. Usted debería tener una gran fe. Mas usted se sorprendería saber cuántas personas solo dan servicio de labios (de los dientes para afuera) a esta cuestión de la fe y la inteligencia infinita.

La mayoría en el mundo entero ellos no hacen mucho fuera de un servicio de labios. Pero este servicio de labios no es tan fuerte que pueda ser escuchado muy lejos. Y no existe gozo verdadero a menos que apoye su creencia firmemente en la inteligencia infinita. No sé cómo el creador se siente sobre esto pero creo que un acto, un pequeño acto de fe es mayor que un millón de buenas intenciones.

Desarrolle la propiedad de palabras correctas libre de jerga, de sarcasmo mordaz y de palabras soeces.

Nunca antes se había visto una generación donde personas con inteligencia participaran en tanto sarcasmo (bromas) – declaraciones mordaces, el habla doble y toda esa clase de cosas. Parece inteligente y divertido al compañero que lo está haciendo, pero no es nada agradable para el compañero que está escuchando. Él podrá reírse con él pero no va a ser impresionado por los compañeros que se involucran demasiado en esas actividades.

Las palabras correctas – la propiedad de palabras. Nuestro idioma no es la cosa más fácil en el mundo para dominar, pero es una lengua hermosa y tiene una gran gama de significados de palabras. Y es una cosa maravillosa poder manejar un idioma con el propósito de que usted pueda transmitir precisamente lo que usted tiene en su mente, lo que usted quiere proyectar hacia el otro individuo, – lo que usted quiere que la persona sepa.

Desarrolle el entusiasmo controlado y un sano espíritu competitivo.

El entusiasmo es una de esas cosas que usted puede cultivar. Es exactamente viable como todas las otras cualidades. Sólo hay una cualidad que no se puede cultivar. Ahora, veamos si usted puede identificarla. Es una que Andrew Carnegie dijo que aunque él podía cultivar en las personas muchas cualidades, había una que no era posible. Este es **el magnetismo personal**.

Usted ya posee muchas de estas cualidades, que incluso es posible su control y la transmutación además. Pero el magnetismo personal es algo que una persona no puede transferirle a otra. Y eso significa el entusiasmo controlado o magnetismo personal.

Luego, un buen **espíritu deportivo de competitividad sana**. El ser un deportista (competitivo) en todo. Usted lo está haciendo todo el tiempo constantemente en la vida. Mas no siempre va a ganar, habrá veces cuando usted pierda. Y cuando usted pierda, pierda elegantemente (con gracia) y con amabilidad, dígame: “he perdido hoy, pero tal vez fue la mejor cosa, porque voy a empezar a buscar inmediatamente las semillas de un beneficio equivalente, y la próxima vez cuando llega el momento voy a dejar que alguien mas pierda.” (risas..) Por lo tanto, no se lo tome demasiado en serio, no importa de qué se trate.

El buen acto teatral.

En los negocios usted debe aprender el arte teatral (dramático) y eso es algo que se puede aprender. Usted tiene que ser un empresario de espectáculos si va a venderse a sí mismo en cualquier situación de la vida. Usted tiene que ser un buen empresario de espectáculos. Sepa cuándo dramatizar, cuando hacer una adaptación teatral de palabras y cuándo hacer una adaptación teatral de las circunstancias.

Usted sabe, hay cosas que si usted las describiera en sólo palabras; digamos que usted tomara la historia de un hombre muy destacado en el mundo, pero si sólo da los hechos y no dramatiza, o no hace una adaptación teatral de eso, de seguro no le funcionará. Usted no sería efectivo realmente. Usted tiene que dramatizar esas cosas de las que usted está hablando con las personas con las que usted está haciendo negocios.

La moderación en todo.

“No mucho de todo, no demasiado poco.” [Napoleón Hill]

La moderación en el comer, beber, trabajar, jugar y el pensar. La moderación significa no a los excesos y no demasiado poco de nada. “No mucho y no demasiado poco” – la moderación es la clave. La moderación es una cosa maravillosa! No hay nada tan malo en la vida en realidad si usted no lo exagera.

La regla que llevo (tengo) en todas estas cosas es que no permito que nada ni nadie tome el control de mí. Mas si alguna vez encuentro que algunos malos hábitos están tomando el control sobre mi – o si alguna vez encuentro que ya no soy capaz resistir por la adicción, yo rompería con ellos de inmediato.

Desarrolle la paciencia, sea capaz de controlarse así mismo en todo momento.

Y entonces, *la paciencia en todas las circunstancias*. Usted tiene que tener paciencia en este mundo. Paciencia en un mundo de competencia. Constantemente usted está siendo empujado a no mostrar paciencia. Debe aprender a medir la duración de todo, con el propósito de que usted consiga acción de las otras personas. Mas si usted no tiene paciencia, si trata de forzar el aplauso de las otras personas, usted no conseguirá llegar a ningún lugar, mas bien usted solo conseguirá ser rechazado o criticado cuando especialmente no lo desea.

La paciencia requiere que uno, – que usted le dedique tiempo a sus relaciones con las personas. La mayoría de las personas no tienen mucha paciencia, usted lo sabe, tan solo lleve la contraria a la gente y eso es suficiente para la mayoría. Usted puede hacerlos enojar en dos segundos y todo lo que usted tiene que hacer es decir la cosa equivocada o hacer la cosa equivocada. **Pero yo no necesito ponerme enfadado porque alguien dice o hace algo incorrecto. Podría si quiero hacerlo, pero es mi elección personal no molestarme. FIN.**

BLANK [EN BLANCO]

